



3D-Scanning: Vom Bauteil
zum digitalen Modell

So zählt sich der Messeauftritt aus

QV: Leistungen gebührend gefeiert

Der Beschlag des neurologischen Pferdes

Save the date: 7. November
Tag der offenen Türen
Erweiterung Campus BZA



NEW PROCESS®
LUBRICANTS

Dein zuverlässiger Partner
für **Schmierstoffe**,
Gerätebenzine und **Zubehör**



zum
Webshop

New Process AG | 8552 Felben-Wellhausen
www.new-process.ch | welcome@new-process.ch



NEW PROCESS®
ENERGIES

KSHVO¹⁰⁰

Klimaschutz Diesel

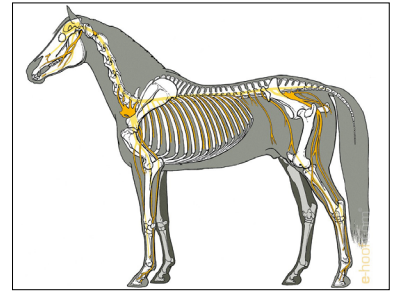
-85% CO₂

- besser für Motoren, z. Bsp. kaum Russpartikel
- für alle Diesellaggregate einsetzbar, ohne Umrüstung
- 85% THG (wie CO₂) Einsparung – zertifiziert



Schau dir den
Kurzfilm an!

New Process Energies AG | 8552 Felben-Wellhausen
hvo-klimaschutz-diesel.ch | hvo@new-process.ch



forum

4-2026

Editorial

- 5 «Der beste Beruf der Welt»

Landtechnik

- 6 Aufgeschnappt – Kurzberichte aus der Branche
 7 Klares Nein zur «Ernährungsinitiative»
 8 3D-Scanning: Vom Bauteil zum digitalen Modell
 10 So zahlt sich der Messeauftritt aus
 12 QV: Leistungen gebührend gefeiert
 16 Fachverbandsversammlung in Bad Ragaz
 18 Neuzulassungen heute – Reparaturen morgen
 19 WorldSkills 2026 Shanghai – Auf Mission Weltmeistertitel
 20 Mitglieder im Fokus: Bérard SA, Romont

Hufschmiede

- 23 Der Weg zum EFZ als Hufschmied/in
 24 Der Beschlag des neurologischen Pferdes

Verbandsinformationen

- 26 Save the Date: Tag der offenen Türen im Bildungszentrum Aarberg
 26 SUVA Prämien 2027
 27 Neue Gesichter beim Agrotec Suisse und im Bildungszentrum Aarberg

Partner Agrotec Suisse

- 28 PROMRISK AG
 29 New Process AG
 30 Birchmeier Sprühtechnik AG
 31 Bezugsquellen
 35 Kursangebot
 35 Agenda

Partner Agrotec Suisse



Die grösste Online-Landmaschinenbörse der Schweiz

Schweizer Agrarmedien AG
Talstrasse 3, 3053 Münchenbuchsee
Tel. 031 958 33 33
info@agropool.ch, www.agropool.ch



Agro Räder AG
Rütmattstrasse 6, 6017 Ruswil
Tel. 041 926 66 11, Fax 041 495 26 66
info@agro-raeder.ch, www.agro-raeder.ch



A. H. Meyer & Cie AG
Badenerstrasse 329, 8003 Zürich
Tel. 044 498 15 15, Fax 044 498 18 20
info@avia.ch | www.avia.ch



AMS (Schweiz) AG
Mühlefeldstrasse 38, 4702 Oensingen
Tel. 062 396 03 03
info@ams-schweiz.ch, www.ams-schweiz.ch



Birchmeier Sprühtechnik AG
Im Stetterfeld 1, 5608 Stetten
Tel. 056 485 81 81, Fax 056 485 81 82
info@birchmeier.com, www.birchmeier.com



DeLaval AG
Münchstrasse 2, 6210 Sursee
Tel. 041 926 66 11
info.switzerland@delaval.com
www.delaval.com



Paul Forrer AG
Technische Vertretungen
Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon
Tel. 044 439 19 19, Fax 044 439 19 99
info@paul-forrer.ch, www.paul-forrer.ch



GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH
Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen
Tel. 052 305 21 40, Fax 052 305 21 44
sales.ch@granit-parts.com
www.granit-parts.ch



Heizmann AG
Neumattstrasse 8, 5000 Aarau
Tel. 062 834 06 06, Fax 062 834 06 03
info@heizmann.ch, www.heizmann.ch



HOELZLE AG
Rosengartenstrasse 11, 8608 Bubikon
Tel. 044 928 34 34, Fax 044 928 34 35
info@hoelzle.ch, www.hoelzle.ch



Honda Motor Europe Ltd., Slough, Succursale de Satigny/Genève
Rue de la Bergère 5, 1242 Satigny
Tel. 022 989 05 00, Fax: 022 989 06 60,
www.honda.ch



hostettler motoren ag
Haldenmattstrasse 3, 6210 Sursee
Tel. 041 926 64 11, Fax 041 926 63 70
info@hma.ch, www.hma.ch



Husqvarna Schweiz AG
Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil
Tel. 062 887 37 00, Fax 062 887 37 11
info@husqvarna.ch, www.husqvarna.ch



KÄRCHER AG
Industriestrasse 16, 8108 Dällikon
Tel. 0844 850 868, Fax 0844 850 865
info@kaercher.com, www.kaercher.ch



Ed. Keller AG
Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG
Tel. 071 932 10 50, Fax 071 932 10 51
www.keller-kirchberg.ch



Klaus-Häberlin AG
Heuwinkelweg 2, 8606 Nänikon
Tel. 043 399 20 40, Fax 043 399 20 41
info@klaus-haerberlin.ch
www.klaus-haerberlin.ch



KMU Nachfolgezentrum AG
Herrengasse 34, 6430 Schwyz
Tel. 041 810 26 13
mail@kmu-nachfolgezentrum.ch
www.kmu-nachfolgezentrum.ch



KRAMP GmbH
Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf
Tel. 034 420 84 44, Fax 034 420 84 45
info.ch@kramp.com, www.kramp.com



KSM Krankenkasse Schweiz. Metallbauern
Rohrstrasse 36, Postfach, 8152 Glattbrugg
Tel. 043 433 20 40, Fax 043 433 20 44
info@ksm-versicherung.ch
www.ksm-versicherung.ch



kmuOnline ag
Aeschengraben 9, 4051 Basel
Tel. 061 406 97 97
team@wechselstube.ch
www.wechselstube.ch



Kränzle AG
Oberebenstrasse 21, 5620 Bremgarten
Tel. 056 201 44 88
info@kraenzleag.ch, www.kraenzle.com



MOLTEC AG
Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier
Tel. 031 740 740 0, Fax 031 740 740 9
info@moltec.ch, www.moltec.ch



MOTOREX AG
Bern-Zürich-Strasse 31, 4901 Langenthal
Tel. 062 919 75 75, Fax 062 919 75 95
info@motorex.com, www.motorex.com



Nationales Pferdezentrum Bern
Mingerstrasse 3, 3014 Bern
Tel. 031 336 13 13, Fax 031 336 13 14
info@npz.ch, www.npz.ch



NEW-PROCESS AG
Talaackerstrasse 13, 8552 Felben-Wellhausen
Tel. 071 841 24 47, Fax 071 845 15 10
welcome@new-process.ch
www.new-process.ch



Ochsner AG
Ruedelfingerstrasse 13, 8460 Marthalen
Tel. 052 355 26 55
verkauf@ochsnerag.ch, www.ochsnerag.ch



optima solutions GmbH
Chutzenstrasse 20, 3007 Bern
Tel. 031 511 88 88
office@opti-sol.ch, www.opti-sol.ch



POSITEC Switzerland AG
Gass 5, 5242 Lupfig
Tel. 056 201 02 30
switzerland@positecgroup.com
www.kress-robotik.com



Prillinger Gesellschaft m.b.H.
Jurastrasse 9, 4566 Oekingen
Tel. +43 (0)7242 230/200
Fax +43 (0)7242 230/250
partner@prillinger.at, www.prillinger.at



PROMEA Pensionskasse
Baslerstrasse 60, 8048 Zürich
Tel. 044 738 53 53, Fax 044 738 54 64
info@promea.ch, www.promea.ch



PROMRISK AG – Prompt zu Ihrer individuellen Versicherungslösung
Rohrstrasse 36, Postfach,
8152 Glattbrugg, Tel. 044 851 55 66,
info@promrisk.ch, www.promrisk.ch,
www.verbandsloesungen.ch



RECA AG
Stationsstrasse 48d, 8833 Samstagern
Tel. 044 745 75 75, Fax 044 745 75 00
info@reca.ch, www.reca.ch



Sahli AG
Landmaschinen- und Landw. Geräte
Oberdorfstrasse 17, 8934 Knonau
Tel. 044 768 54 54, Fax 044 768 54 88
info@sahli-ag.ch, www.sahli-ag.ch



Scharmüller (Schweiz) AG
Horbenstrasse 7, 8308 Mesikon-Ilinau
Tel. 052 346 24 78, Fax 052 346 26 47
bestellung@scharmuller-schweiz.ch
www.scharmuller-schweiz.ch



Schweizer Bauer
Dammweg 9, 3001 Bern
Tel. 031 330 95 33
verlag@schweizerbauer.ch
www.schweizerbauer.ch



SLV/ASMA
Museumstrasse 10, 3005 Bern
Tel. 031 368 08 60, Fax 031 368 08 61
info@slv-asma.ch, www.slv-asma.ch



STIHL Vertriebs AG
Isenrietstrasse 4, 8617 Mönchaltorf
Tel. 044 949 30 30, Fax 044 949 30 20
info@stihl.ch, www.stihl.ch



Landtechnik Schweiz
Ausserdorfstrasse 31, 5223 Riniken
Tel. 056 462 32 00, Fax 056 462 32 01
zs@agrartechnik.ch, www.agrartechnik.ch



TTI-EMEA Switzerland
Techtronic Industries Switzerland AG
Kirchlindachstrasse 25, 3052 Zollikofen
Tel. 031 911 61 61, Fax 031 911 61 47
info.ch@tti-emea.com, www.ttigroup.com



VSBM
Tägerharding 8, 5436 Würenlos
Tel. 056 552 06 87
info@vsbm.ch, www.vsbm.ch

Partner Agrotec Suisse mit Fabrikanten, Lieferanten und Zulieferern von Landmaschinen, Kommunalmaschinen, Motorgeräten, Fahrzeugbau und Schmiede-/Hufschmiedbedarf.

Detaillierte Unterlagen

AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg, T 032 391 99 44
agrotecsuisse@amsuisse.ch, www.agrotecsuisse.ch

Partnermitglied werden





Gaël Krebs
Präsident Berufsbildungskommission

Der beste Beruf der Welt

Liebe Mitglieder
Liebe Leserinnen und Leser

An der Fachverbandsversammlung vom 26. Juni wurde ich einstimmig als neuer Präsident der Berufsbildungskommission in den Vorstand von Agrotec Suisse gewählt. Herzlichen Dank für diesen Vertrauensbeweis! Ich freue mich sehr auf die Aufgaben, die vor mir liegen und ich verspreche euch, dass ich diese mit vollem Einsatz und grosser Motivation anpacken werde. Das Schweizer Berufsbildungsmodell mit seiner Kombination aus Praxis und Theorie und dem enormen Einsatz von Ausbildungsbetrieben, üK-Lehrern und Berufsschule ist einzigartig – viele Länder beneiden uns zurecht darum. Ich möchte an dieser Stelle auch einen grossen Dank an meinen Vorgänger Pius Buchmann aussprechen. Er hat in den letzten zehn Jahren hervorragende Arbeit geleistet und massgeblich dazu beigetragen, dass die Berufsbildung unserer Branche heute Weltklasse ist – mehrere Weltmeister- und Europameistertitel sprechen Bände.

Die Herausforderungen in der beruflichen Bildung sind gross, aber nicht unüberwindbar. Ein Paradoxon besteht darin, dass wir – im Unterschied zu vielen anderen technisch-handwerklichen Branchen – keine Mühe haben, engagierte Lernende zu finden, offene Stellen jedoch nur mit grosser Mühe besetzen können. Auf dieses Problem müssen wir uns konzentrieren, wenn wir die richtigen Entscheidungen für die Zukunft unserer Berufe treffen wollen. Die Sicherung des Fachkräftenachwuchses ist dabei eine gemeinsame Aufgabe. Der Verband kann mit zeitgemässen Bildungsgrundlagen und der Weiterentwicklung der Berufe die Rahmenbedingungen schaffen. Entscheidend wird jedoch auch sein, dass die Betriebe attraktive Arbeitsplätze bieten, Entwicklungsmöglichkeiten aufzeigen und so qualifizierte Fachkräfte langfristig an die Branche binden. Nur wenn Verband und Betriebe gemeinsam Verantwortung übernehmen, werden wir die Zukunft unserer Berufe erfolgreich gestalten können.

Um das hohe Niveau unserer Ausbildung in Zukunft halten zu können, müssen wir alle am gleichen Strick ziehen: die Auszubildenden in den Betrieben, die üK-Lehrer, die Berufsschullehrer, der Verband und jedes einzelne Mitglied. Das bedeutet nicht, dass alle immer der gleichen Meinung sein müssen. Es bedeutet vielmehr, dass alle – und hier erinnere ich mich an die Verabschiedung von Pius Buchmann durch Paul Mooser – die Sache in den Mittelpunkt stellen und gemeinsam versuchen, gute Lösungen für die Branche zu finden. Ich freue mich darauf, diese Herausforderung gemeinsam mit euch anzupacken!

Herzlich, euer
Gaël Krebs



Aufgeschnappt

Stellenabbau bei Agroscope

Das Budget von Agroscope weist ein strukturelles Defizit auf, nachdem Parlament und Bundesrat Sparmassnahmen beschlossen haben. Dies erfordert gemäss einer Medienmitteilung des Eidgenössischen Departement für Wirtschaft, Bildung und Forschung eine thematische Fokussierung in der Forschung und führt zu einem Abbau von 58 Vollzeitstellen. ■

Untersuchung zur Wirtschaftlichkeit von E-Traktoren

Vollelektrische Traktoren können aktuell nur unter bestimmten Bedingungen wirtschaftlich betrieben werden. Wichtige Faktoren sind die Art des Einsatzes und die jährliche Nutzung aber auch politische Rahmenbedingungen (Förderung) und der Zugang zu selbst produziertem Strom. Eine Zusammenfassung der auf Englisch bei AppliedEnergy veröffentlichten Untersuchung findet sich auf www.agrarforschungschweiz.ch ■

Granit Parts mit neuem Logistikzentrum

Die Fricke Gruppe hat in Tholey (Saarland) ein neues Logistikzentrum für ihren Ersatzteलगrosshändler Granit Parts eröffnet. Mit dem zweiten grossen Logistikstandort neben dem Zentrallager in Heeslingen will das Unternehmen seine Kapazitäten ausbauen und das internationale Ersatzteilgeschäft stärken. ■



Weltweiter Traktormarkt mit Plus zwischen Januar und April

Der weltweite Traktorenmarkt hat in den ersten vier Monaten 2026 deutlich zugelegt. Nach Angaben von FederUnacoma stieg der Absatz um 18 Prozent auf 512 000 Einheiten (Vorjahr: 433 000). Globaler Wachstumstreiber bleibt Indien. In Europa legte der Markt um 4 Prozent zu. Deutschland zeigte sich weitgehend stabil, Italien und Frankreich verbuchten leichte Zuwächse. Gemäss MarkenStatistikSchweiz legte der Schweizer Markt im Mai 2026 1,9 Prozent zu. ■

Umsatz von Kramp steigt 2025

Der Geschäftsbericht 2025 weist einen um 4,5 Prozent auf 1,253 Mrd. Euro gesteigerten Umsatz aus. Man habe sich in einem herausfordernden Marktumfeld behauptet und die Position im Markt gestärkt, hält das Unternehmen fest. ■

50 000. «900 Vario» von Fendt

Fendt hat kürzlich die Produktion des fünfzigtausendsten «900 Vario» mit einer limitierten Sonderedition des Hochleistungs-traktors gefeiert. Der seit 30 Jahren in seiner Leistungsklasse (296 bis 415 PS) marktführende Traktor weist als Sonderedition spezielle Lackierungen, ein Chrompaket und eine 50 000er-Signatur auf Haube, Fussleiste, Sitz und Fussmatte auf. ■



EIMA 2026 mit Rekordnachfrage

Die Landtechnikmesse EIMA in Bologna erweitert ihr Ausstellungsgelände aufgrund der rekordhohen Nachfrage nach Ausstellungsflächen. Mehr als 1800 Unternehmen werden vom 10. bis am 14. November 2026 erwartet. Über 100 Unternehmen befinden sich auf der Warteliste. ■

Akku-Allianz: Kärcher und Stihl kooperieren

Kärcher und Stihl arbeiten künftig bei der Akku-Technologie zusammen. Grundlage ist das von Stihl entwickelte AllPro-Akkusystem, das künftig in den Profi-Geräten beider Marken zum Einsatz kommen wird. Die neuen Akkus sollen im Stihl-Fachhandel ab dem 1. August 2026 erhältlich sein. Kärcher will die neuen Akkus und Geräte zum 1. Januar 2027 auf den Markt bringen. ■

Robert Aebi wandelt Tochterfirmen in Regionalzentren um

Seit 1. Juli 2026 treten drei Tochterfirmen der Robert Aebi Gruppe, die Kurt Freitag Landmaschinen GmbH (Kleinandelfingen/ZH), die Gerber Reinmann AG (Schwarzhäusern/BE) und die Brülisauer Landmaschinen GmbH (Eichberg/SG) neu als Robert Aebi Regionalzentren auf. Die bestehenden Ansprechpartner und die regionale Kundennähe sollen erhalten bleiben, verspricht die Gruppe. ■

DEUTZ baut seine Zusammenarbeit mit TAFE Motors in Indien weiter aus

Im neuen Werk in Alwar werden künftig DEUTZ-Dieselmotoren für den indischen und internationalen Markt produziert. Die hochautomatisierte Fertigung mit einer Kapazität von bis zu 35 000 Motoren pro Jahr unterstreicht die wachsende Bedeutung des indischen Marktes und stärkt die globale Präsenz der Marke DEUTZ. ■

Klares Nein zur «Ernährungsinitiative»

Der Agrotec Suisse lehnt die «Ernährungsinitiative» («Für eine sichere Ernährung – durch Stärkung einer nachhaltigen inländischen Produktion, mehr pflanzliche Lebensmittel und sauberes Trinkwasser»), über die am 27. September 2026 abgestimmt wird, klar ab. Sie schränkt die Wahlfreiheit der Konsumentinnen und Konsumenten massiv ein und ist schädlich für die Schweizer Landwirtschaft und unser Branche.

Der Schweizer Bauernverband (SBV) bezeichnet die Initiative zurecht als «Vegan-Zwang». Denn nur mit einer weitestgehend veganen Ernährungsweise für alle liesse sich die Forderung nach einem enorm hohen Selbstversorgungsgrad von 70 Prozent erreichen. Der Bevölkerung soll also vorgeschrieben werden, wie sie zu essen hat. Die Schweizer Landwirtschaftspolitik hat mit dem Absenken der AP22+ und der angekündigten AP2030 bereits Leitplanken für noch mehr Nachhaltigkeit gesetzt. Die Initianten müssen sich auch den Vorwurf der Zwängerei gefallen lassen, denn mit der «Trinkwasserinitiative» hat die Initiantin Franziska Herren bereits ein ähnliches Begehren lanciert, das vom Stimmvolk jedoch mit über 60 Prozent Neinstimmen abgelehnt worden ist.

Grasland Schweiz benötigt Tierhaltung

Die Schweiz ist ein Grasland. Im Berg- und Hügelland und damit in vielen Regionen der Schweiz wächst nur Gras und dieses kann ausschliesslich über Raufutterverzehrer für die menschliche Ernährung genutzt werden. Die nachhaltige Tierhaltung

wird über Tierwohlprogramme gefördert. Tierhaltung und Pflanzenbau gehören im Grasland Schweiz zusammen und stellen geschlossene Nährstoffkreisläufe und gesunde Böden sicher. Die Initiative schwächt gleichzeitig das Produktionspotential für Gemüse, Obst, Kartoffeln, Raps, Getreide oder andere pflanzliche Kulturen mit unsinnigen Auflagen.

Negative Auswirkungen für die Landtechnikbranche

Bei Annahme der Initiative müsste die Konsumfreiheit massiv eingeschränkt werden und es würden staatlich vorgegebene Sortimente und Angebote in Produktion, Verarbeitung, Handel und Gastronomie nötig. Zusätzliche Auflagen würden Lebensmittel verteuern, zudem würden sich Konsumentinnen und Konsumenten vermehrt im Ausland

mit Produkten eindecken, die in der Schweiz nicht mehr erhältlich sind – die Schweizer Ernährungswirtschaft würde markant Marktanteile verlieren. Unter dem Strich würde die Schweizer Landwirtschaft massiv geschwächt und damit auch unsere Branche.

Bundesrat und Parlament lehnen die Initiative klar ab

Der Bundesrat beurteilt die Ernährungsinitiative als unnötig, handelspolitisch riskant, administrativ aufwändig und teuer. Er hat dem Parlament deshalb in seiner Botschaft die Ablehnung ohne Gegenvorschlag empfohlen. Im Ständerat scheiterte sie mit 44 zu 0 Stimmen bei 0 Enthaltungen widerspruchsfrei. Ebenso einstimmig fiel das Ergebnis im Nationalrat aus: 194 zu 0 Stimmen bei 0 Enthaltungen.

«Nein zu einer Initiative, welche die Schweizer Landwirtschaft schwächt und die Bürgerinnen und Bürger bevormundet.»

Werner Berger, Vorstandsmitglied Agrotec Suisse

Der Berner Bauernverband stellt auf seiner Website kostenlos Abstimmungssujets, Flyer, Präsentationen und weiteres Material zur Verfügung



www.bernerbauern.ch/de/politik-themen/politik/initiativen-wahlen/ernaehrungsinitiative-nein/eni_unterstuetzung_material.php



Jetzt aktiv werden

Agrotec Suisse lehnt die «Ernährungsinitiative» klar ab und empfiehlt allen Mitgliedern, sich im Freundes-, Bekannten- und Kundenkreis für ein Nein zu engagieren. Die «Allianz gegen die Ernährungsinitiative» liefert auf ihrer Website Hintergrundinformationen und stellt auch ein Argumentarium zur Verfügung, das als PDF heruntergeladen werden kann.

www.ernaehrungsinitiative-nein.ch

Emanuel Scheidegger

3D-Scanning und 3D-Druck von Kunststoffen und Metall entwickeln sich zunehmend zu interessanten Werkzeugen für Werkstätten, Konstrukteure und Maschinenbauer. Während vor wenigen Jahren noch ein grosser Hype um die Technologie herrschte, haben sich die Verfahren heute in vielen Branchen als praktische Hilfsmittel etabliert.

In einer dreiteiligen Serie beleuchten wir in unserer Fachverbandszeitschrift **forum** die wichtigsten Technologien, ihre Möglichkeiten und ihre Grenzen. Im ersten Teil geht es um das 3D-Scanning – also die Frage, wie bestehende Bauteile und Maschinen digital erfasst werden können. In den kommenden Ausgaben folgen Beiträge zum Kunststoff-3D-Druck sowie zum Metall-3D-Druck.

3D-Scanning: Vom Bauteil zum digitalen Modell

In der Praxis stellen nicht mehr lieferbare Ersatzteile, individuelle Anbaulösungen oder Umbauten an Maschinen immer wieder grosse Herausforderungen dar. Mit einem 3D-Scanner lassen sich Bauteile und Maschinen jedoch digital erfassen und als Grundlage für Konstruktion und Fertigung nutzen. Diese Technologie eröffnet neue Möglichkeiten, erfordert jedoch auch das nötige Know-how.

Ob in der Konstruktion, der Fertigung oder der Qualitätskontrolle: Dreidimensionale Daten gewinnen in vielen Bereichen des Maschinen- und Fahrzeugbaus an Bedeutung. Eine vergleichsweise schnelle Möglichkeit, um an ein 3D-Modell zu gelangen, ist der Einsatz von 3D-Scannern. Doch was kann die Technologie tatsächlich leisten, wo liegen ihre Grenzen und worauf sollten Betriebe bei einer Investition achten?

Vom realen Bauteil zum digitalen Zwilling

Ein 3D-Scanner erfasst die Geometrie eines Objekts berührungslos mittels Laser- oder Lichtprojektion. Das Ergebnis ist zunächst eine sogenannte Netzdatei, die aus einer gros-

sen Anzahl von Dreiecken besteht. Diese Datei bildet die Oberfläche des gescannten Objekts sehr genau ab, kann jedoch noch nicht direkt für die Konstruktion verwendet werden.

Sollen aus den Scandaten technische Zeichnungen oder CAD-Modelle entstehen, folgt ein weiterer Schritt, das sogenannte Reverse Engineering. Dabei werden Ebenen, Radien, Bohrungen und weitere Geometrien rekonstruiert, sodass das Bauteil als vollwertiges CAD-Modell zur Verfügung steht. Der Aufwand hängt stark von der Form des Bauteils ab. Einfache Geometrien (Kreise, Kegel, Zylinder, Ebenen) lassen sich vergleichsweise schnell nachmodellieren, komplexe Freiformflächen in

Kombination mit Geometrien erfordern deutlich mehr Arbeit.

Interessante Anwendungen für die Landtechnik

Gerade in der Landtechnik ergeben sich vielfältige Einsatzmöglichkeiten, insbesondere bei älteren Maschinen, für die weder Konstruktionsdaten noch Ersatzteile verfügbar sind. Defekte oder nicht mehr lieferbare Bauteile können digital erfasst und anschliessend neu gefertigt werden – sei es durch spanabhebende Bearbeitung oder mittels 3D-Druck. Dadurch lassen sich selbst für ältere Maschinen effizient Lösungen realisieren, die bisher nur mit erheblichem Aufwand möglich waren.

Ein weiteres Anwendungsgebiet ist die Konstruktion von Anbau- und Umbauteilen. Anstatt bestehende Maschinen aufwendig von Hand auszumessen, kann die gesamte Umgebung mittels 3D-Scan digital erfasst werden. Die Scandaten werden anschliessend im Rahmen des Reverse Engineerings in ein bearbeitbares CAD-Modell überführt und direkt im CAD-System weiterverwendet. Dadurch lassen sich Passgenauigkeit und Entwicklungszeit deutlich verbessern.

Auch in der Qualitätskontrolle werden 3D-Scanner immer häufiger eingesetzt. Fertigteile können mit den ursprünglichen CAD-Daten ver-





glichen werden, um Abweichungen schnell zu erkennen und zu dokumentieren.

Die Anwendung ist einfacher geworden

Moderne Scanner sind heute deutlich benutzerfreundlicher als noch vor wenigen Jahren. Nach einer kurzen Einweisung lassen sich bereits gute Ergebnisse erzielen. Für präzise und reproduzierbare Ergebnisse ist praktische Erfahrung jedoch nach wie vor wichtig.

Vor dem Scannen muss das Bauteil vom größten Schmutz gereinigt werden. Glänzende oder stark reflektierende Oberflächen können die Messung beeinträchtigen. In solchen Fällen wird ein spezielles Mattierungsspray verwendet, um Spiegelungen zu vermeiden. Zusätzlich können Referenzmarken auf oder um das Bauteil angebracht werden, um dem Scanner die Orientierung zu vereinfachen. Sie helfen dem Scanner, seine Position im Raum zu bestimmen und die einzelnen Aufnahmen korrekt zusammenzufügen.

Wo liegen die Grenzen?

Trotz beeindruckender Möglichkeiten kann ein 3D-Scanner nicht jede Situation perfekt erfassen. Die Technologie basiert auf reflektiertem Licht. Deshalb können tiefe Bohrungen,

schmale Öffnungen oder sogenannte «schwarze Löcher» problematisch sein. Dort gelangt das ausgesandte Licht nicht mehr zuverlässig zum Sensor zurück.

Auch scharfe Kanten können problematisch sein, da das Licht an diesen Stellen unterschiedlich reflektiert wird. Je nach Gerät (Technologie und Qualität) kann zudem starkes Sonnenlicht die Messergebnisse beeinflussen, weshalb manche Scans im Innenbereich einfacher durchzuführen sind.

Wichtig ist auch die Erkenntnis, dass aus einem Scan nicht automatisch ein fertiges CAD-Modell entsteht. Oft wird unterschätzt, wie viel Arbeit in der anschließenden Datenaufbereitung, dem bereits erwähnten Reverse Engineering, steckt.

Worauf muss man beim Kauf achten?

Wer über die Anschaffung eines 3D-Scanners nachdenkt, sollte nicht nur die Hardware betrachten. Die größten Unterschiede liegen heute häufig in der Software. Sie entscheidet darüber, wie einfach ein Scan erstellt, bereinigt und weiterverarbeitet werden kann.

Weitere wichtige Kriterien sind die Mobilität des Geräts, die Akkulaufzeit, die Möglichkeit eines autonomen Betriebs sowie die erreichbare Messgenauigkeit. Für viele Anwen-

dungen genügt ein Gerät der Mittelklasse. Wer jedoch Qualitätskontrollen mit dokumentierter Genauigkeit durchführen möchte, sollte auf kalibrierbare Systeme mit zertifizierten Messwerten achten.

Die Preisspanne ist gross. Einfache Geräte sind bereits für wenige hundert Franken erhältlich. Für den professionellen Einsatz bewegen sich viele interessante Systeme im Bereich von einigen tausend Franken, nach oben sind kaum Grenzen gesetzt.

Fazit

3D-Scanning hat sich in den vergangenen Jahren von einer Spezialanwendung zu einem praxistauglichen Werkzeug entwickelt. Im Maschinen- und Landtechnikbereich eröffnet die Technologie neue Möglichkeiten bei der Ersatzteilbeschaffung, Konstruktion und Qualitätskontrolle. Entscheidend für den erfolgreichen Einsatz sind jedoch nicht nur die Hardware, sondern auch die passende Software sowie das Know-how der Anwender. Wer diese Faktoren berücksichtigt, erhält ein leistungsfähiges Werkzeug zur Digitalisierung bestehender Bauteile und Maschinen.

Thomas Teuscher

Der Bericht wurde mit freundlicher Unterstützung der DIM3NSIONS AG und von Stefan Heule erstellt.

So zahlt sich der Messeauftritt aus

Messen haben auch oder gerade im Digitalzeitalter ihre Daseinsberechtigung. Sie sind eine Bühne, um die eigenen Kompetenzen zu zeigen und persönliche Kontakte anzubahnen und zu pflegen. Damit sich der hohe Aufwand für Messteilnahmen lohnt, sollte man sich im Vorfeld klare Ziele setzen und der systematischen Qualifizierung und Nachbearbeitung der Messekontakte genügend Beachtung schenken.

Auch für kleinere und mittelgrosse Landtechnikunternehmen stellt sich die Frage, ob sie an Messen auftreten sollen. Die Teilnahme an grösseren Messen ist mit einem erheblichen finanziellen und personellen Aufwand verbunden. Und diese hohen Kosten fallen sofort an, während sich die – allenfalls – aus dem Messeauftritt resultierenden Aufträge erst Monate später positiv in der Buchhaltung niederschlagen. Auch aus diesem Grund gelten Messen in vielen Firmen primär als Kostenfaktor und teure Pflichtübung.

Image-Bühne oder Verkaufskanal?

Profis raten dazu, Messen nicht primär als Werbe- und Image-Veranstaltung zu betrachten, sondern als Vertriebskanal. An einer Messe treffen sich Anbieter und potenzielle Käufer. Mit einem Messeauftritt können kleinere Unternehmen mit wenig Streuverlust direkt ihr Zielpublikum ansprechen. Im 1:1-Gespräch erhalten Interessenten einen authentischen Eindruck vom Unternehmen. Und schliesslich signalisiert die Präsenz an einer Messe auch Stabilität, während Abwesenheit Anlass zu Spekulationen bietet.

Vertrauen ist die wichtigste Währung im B2B-Geschäft

Landtechnikprodukte und -lösungen werden immer erklärungsbedürftiger. Eine kompetente Beratung schafft Vertrauen und im direkten Gespräch können Fragen beantwortet und Einwände entkräftet werden. Das ist ein grosses Plus der Messe. Interessenten erleben die Menschen, die hinter den Produkten und Lösungen stehen. Fragen und Kommentare des Publikums liefern zudem wertvolle Hinweise auf Kundenbedürfnisse und mögliche Optimierungspotentiale beim Produkt wie auch bei der Kommunikation.

Richtige Messe, professionelles Stand-Design

Oft resultieren für KMU aus einer kleineren Spezialmesse die vielversprechenderen Kontakte als aus der grossen Leitmesse, auf der man im Schatten der grossen Konzerne steht. Umgekehrt sind die Neuheiten der grossen Firmen auch Publikumsmagnete, von denen KMU als «Trittbrettfahrer» profitieren können.

Nicht jeder Maschinentyp muss auf dem Stand vertreten sein. Traktoren und Maschinen dienen heute in erster Linie dazu, Aufmerksamkeit zu erzeugen und mit potenziellen Kunden ins Gespräch zu kommen. Entscheidend ist ein positiver Erstkontakt. Vertiefte Beratungen und Detailklärungen können später im Betrieb oder direkt beim Kunden anlässlich eines Folgetermins erfolgen.

Wichtig ist das Design des Messestandes. Im äusseren Bereich muss er Aufmerksamkeit erzeugen und schnell kommunizieren, um was es geht. Dabei gilt: Weniger ist oft mehr. Ein überstellter Stand wirkt schnell unübersichtlich und wenig einladend. Ausreichend freie Flächen erleichtern den Besuchern die Orientierung und schaffen Raum für Gespräche. Weiter innen folgt die Kontaktzone für erste Gespräche, während im Zentrum die Beratungszone für vertiefte Gespräche mit echten Interessenten angelegt wird. Die Trennung in Zonen verhindert, dass im Gedränge vielversprechende Kontaktchancen verpasst werden.

Das Standteam macht den Unterschied

Neben dem Stand ist das Messteam entscheidend. Die auf dem Stand präsenten Mitarbeitenden benötigen klare Rollen: Wer spricht Besuchende an, wer führt vertiefende Gespräche, wer erfasst die Kontakte und organisiert die Nachbearbeitung? An einem

Briefing vor Messebeginn werden die Zuständigkeit festgehalten. Bei der Einsatzplanung müssen genügend Pausen eingerechnet werden, denn der intensive Messebetrieb ermüdet schnell. Am Abend jedes Messtages trifft sich das Team zu einer kurzen Besprechung, an der man den Tag Revue passieren lässt, und schriftlich festhält, wer welche Leads nachbearbeitet.

Kontakte bewerten

Idealerweise werden Kontakte bereits am Stand digital per Tablet oder QR-Code erfasst. So können sie anschliessend schnell ins CRM übernommen werden. Alle gesammelten Kontakte müssen fortlaufend qualifiziert werden. Dazu kann man sich an folgendem Bewertungsraster orientieren:

	Frage	Bewertung
Bedarf	Gibt es ein konkretes Projekt?	A/B/C
Budget	Ist Budget vorhanden?	vorhanden/offen
Rolle	Entscheidungskompetenz im Unternehmen?	hoch/mittel/gering
Zeithorizont	Wann steht die Entscheidung an?	kurzfristig/mittelfristig/langfristig
Nächster Schritt	Was wurde vereinbart?	Termin/Unterlagen/nichts

Durch die Qualifizierung kann die Nachbearbeitung der Kontakte organisiert und priorisiert werden.

Die Nachbearbeitung entscheidet

Einer der grössten Fehler besteht darin, dass die aufwändig an der Messe generierten Kontakte liegenbleiben. Schnell wird man vom Tagesgeschäft eingeholt und so verpasst man es, die Leads konsequent nachzuverfolgen. Die wichtigsten Tipps dazu:

- Schnell reagieren: Interessenten sollten innerhalb von maximal 48 Stunden eine persönliche Rückmeldung erhalten.
- Nach Priorität sortieren: Bereits am Stand A-, B- und C-Bewertungen vornehmen und so die Reihenfolge des Nachfassens definieren.
- Persönlich reagieren: In der Reaktion einen Bezug zum Standgespräch herzustellen, ist wirkungsvoller als der Versand von generischen E-Mails.
- Vereinbartes liefern: Unterlagen, Angebote oder Muster, die am Stand versprochen wurden, müssen zügig geliefert werden.

- Klare Zuständigkeiten: Jeder Kontakt braucht einen verantwortlichen Ansprechpartner mit Terminen für die nächsten Schritte.
- Leads ins CRM: Alle Kontakte gehören mit Status und Notizen ins CRM, damit die Nachverfolgung für alle nachvollziehbar bleibt.
- Ergebnisse festhalten: Welche Kontakte zu Terminen und Abschlüssen führen, wird dokumentiert und für die nächste Messe ausgewertet.

Messeauftritt und digitale Kommunikation kombinieren

Kunden, Interessenten und weitere vielversprechende Kontakte werden vorgängig per E-Mail zur Messe eingeladen. Mit Social-Media-Posts und einem Hinweis auf der Website kann der Messeauftritt zusätzlich bekannt gemacht werden. Mit wichtigen Kunden und vielversprechenden Leads können bereits im Vorfeld Termine am Stand vereinbart werden. Über Social Media und auf dem Blog kann auch während der Messe laufend berichtet werden. Auf diese Weise erreicht man auch Leute, die nicht an die Messe gereist sind. Per E-Mail können die Kontakte nach der Messe gezielt weiter angesprochen werden, und zwar abgestimmt auf das, was am Stand besprochen wurde.

Messeerfolg messbar machen

Die nachfolgenden Kennzahlen ermöglichen eine bessere Bewertung des Messeerfolges:

- Qualifizierte Leads: Die Zahl der bewerteten A- und B-Kontakte sagt mehr aus als die reine Besucherzahl am Stand.
- Anteil echter Entscheider: Wie viele Gespräche mit tatsächlich Verantwortlichen sind zustande gekommen?
- Kosten pro Kontakt: Das Messebudget geteilt durch die Zahl qualifizierter Leads macht den Auftritt mit anderen Kanälen vergleichbar.
- Abschlüsse: Welche Geschäfte und welcher potenzielle Umsatz sind direkt auf die Messe zurückzuführen.
- Nachfass-Quote: Der Zahl der effektiv nachgefassten Kontakte deckt Lücken in der Nachbearbeitung auf.
- Vergleichbarkeit: Wer dieselben Kennzahlen jedes Jahr erhebt, erkennt Trends und kann justieren. ■

Emanuel Scheidegger

Quellen für diesen Beitrag: Agitano – Das Wirtschafts- und Mittelstandsmagazin Agitano.de; Das Unternehmerhandbuch das-unternehmerhandbuch.de



Messtraining von Agrotec Suisse

Überzeugend auftreten – erfolgreich verkaufen

Ein erfolgreicher Messeauftritt beginnt mit dem richtigen ersten Eindruck. Im praxisnahen Messtraining lernen die Teilnehmenden, Besucherinnen und Besucher gezielt anzusprechen, Interesse zu wecken und Gespräche sicher zu führen.

Kurze Inputs, praktische Übungen und direktes Feedback stärken den professionellen Auftritt am Messestand – vom Einstieg bis zum erfolgreichen Gesprächsabschluss.

Termin

Dienstag, 17. November 2026

13.30–17.00 Uhr

AM Suisse Bildungszentrum Aarberg

Nutzen für die Teilnehmenden

- Sicherer und professioneller Auftritt am Messestand
- Gezielte Ansprache von Messebesuchenden
- Praxisnahe Tipps für erfolgreiche Verkaufsgespräche
- Mehr Wirkung und mehr Erfolg an der Messe

Zielgruppe

Das Messtraining richtet sich an Mitarbeitende, Lernende und Führungspersonen, die ihr Unternehmen an Messen, Ausstellungen oder Kundenanlässen überzeugend vertreten möchten.

Kosten

Erste Person	CHF 290.–
Jede weitere Personen aus dem gleichen Betrieb	CHF 260.–

Jetzt anmelden

Bereiten Sie Ihr Messteam gezielt vor und nutzen Sie jeden Kundenkontakt wirkungsvoll.



www.amsuisse.ch/de/bildung/kursprogramm#/detail/16087

Leistungen gebührend gefeiert

In den vergangenen Wochen wurden die erfolgreichen Absolventinnen und Absolventen der Lehrabschlussprüfungen in den Berufen Landmaschinen-, Baumaschinen- und Motorgerätemechaniker/in geehrt und gefeiert. Wir gratulieren den neuen Kolleginnen und Kollegen herzlich und wünschen einen guten Start ins Berufsleben!

Aarberg – Agrotec Bern

Am Samstag, 4. Juli 2026, stand das Bildungszentrum Aarberg ganz im Zeichen des Berufsnachwuchses. Agrotec Bern würdigte die Kandidatinnen und Kandidaten der Lehrgänge Landmaschinen-, Baumaschinen- und Motorgerätemechaniker/in, die ihre Ausbildung erfolgreich abgeschlossen oder wichtige Etappen ihrer Ausbildung gemeistert haben. Die Absolventinnen und Absolventen stammten aus den Kantonen Bern, Solothurn und Basel-Landschaft sowie aus den deutschsprachigen Gebieten der Kantone Freiburg und Wallis.

Bereits vor der offiziellen Feier bot sich den Gästen ein eindrücklicher Einblick in die praktische Arbeit der Lernenden. In den Räumlichkeiten des Bildungszentrums waren die Prüfungsstücke ausgestellt, welche im Rahmen der Teilprüfung erarbeitet worden waren. Durch die offizielle Feier führte Paul Andrist, Leiter des Bildungszentrums Aarberg. Er durfte auf ein erfreuliches Prüfungsjahr zurückblicken: 136 Teilnehmende haben die Teilprüfung erfolgreich abgelegt. Auch bei der Lehrabschlussprüfung fiel die Bilanz positiv aus. Insgesamt

113 Teilnehmende meisterten die Lehrabschlussprüfung erfolgreich und dürfen nun in das Berufsleben starten.

Der Chefexperte, Rolf Kettl zeigte sich mit dem Qualifikationsverfahren 2026 zufrieden. Er lobte die Prüflinge für ihre erbrachten Leistungen und wünschte ihnen für den bevorstehenden Berufseinstieg viel Erfolg. Besonders erfreulich war auch in diesem Jahr die Auszeichnung der besten Leistungen: 19 Lernende erreichten eine Schlussnote von 5.0 oder höher. Sie wurden im Rahmen der Feier besonders geehrt und erhielten ein Geschenk als Erinnerung an ihren erfolgreichen Abschluss. ■

Text und Fotos: Paul Andrist

Aarberg – Agrotec Romandie

Für 129 junge Berufsleute aus der Romandie und dem französischen Teil des Kantons Bern ist ein wichtiger Abschnitt ihrer beruflichen Ausbildung erfolgreich zu Ende gegangen. Das Mittelschul- und Berufsbildungsamt des Kantons Bern führte gemeinsam mit Chefexperte Johann Tardy und dem Stellvertreter Beat Rubin die Lehrabschlussprüfung und die

Teilprüfung 2026 durch. Die Prüfungen absolvierten Kandidatinnen und Kandidaten aus den Kantonen Wallis, Freiburg, Genf, Waadt, Neuenburg, Jura sowie dem französischsprachigen Teil des Kantons Bern.

Insgesamt bestanden 50 Teilnehmende die Lehrabschlussprüfung. Weitere 79 Kandidatinnen und Kandidaten absolvierten erfolgreich die Teilprüfung, die in der Mitte der Ausbildung einen wichtigen Zwischenstand auf dem Weg zum Berufsabschluss markiert. Mit den erfolgreichen Abschlüssen beweisen die angehenden Fachkräfte, dass sie über das notwendige berufliche Rüstzeug verfügen. Fachwissen, praktische Fähigkeiten und eine solide Ausbildung bilden die Grundlage für ihren weiteren Weg im Berufsleben.

Die Durchführung der Prüfungen ist zugleich ein wichtiges Element der Qualitätssicherung in der Berufsbildung. Das Mittelschul- und Berufsbildungsamt des Kantons Bern, Chefexperte Johann Tardy sowie die beteiligten Expertinnen und Experten trugen mit ihrem Einsatz dazu bei, faire und professionelle Prüfungsbedingungen sicherzustellen. ■

Text und Fotos: Paul Andrist

Familien und Freunde wohnten der offiziellen Feier in Aarberg bei.



Die Prüfungsstücke wurden genauestens unter die Lupe genommen.



Godola – AM Ticino

Wie üblich fanden im Mai die Teilprüfungen für die Berufe Landmaschinenmechaniker und Baumaschinenmechaniker statt. Von insgesamt 13 Kandidaten haben leider sechs die Mindestpunktzahl nicht erreicht, was einem Anteil von 46 Prozent entspricht, während ein erheblicher Teil der übrigen Kandidaten nur knapp die Mindestpunktzahl erreichte. Als leitender Prüfer und auch im Namen der Prüfungsgruppe zeige ich mich besorgt über den von den Kandidaten gezeigten Wissensstand. In diesem Jahr legten fünf Kandidaten die Abschlussprüfungen ab, darunter



Tessiner Kandidaten und Experten

zwei Repetenten. Ein Kandidat, der bereits Repetent war, hat die Prüfung leider nicht bestanden. Auch bei den Abschlussprüfungen lagen die Ergebnisse – wie bereits bei den Zwischenprüfungen festgestellt – zwischen «ausreichend» und «befriedigend», ohne dass herausragende Leistungen zu verzeichnen waren. Die Arbeitsgruppe für Landtechnik hofft, dass diese wenig zufriedenstellenden Ergebnisse keine Dauererscheinung werden, sondern einen Einzelfall darstellen. Als Chefexperte möchte ich dem Prüfungsgremium meinen herzlichen Dank aussprechen. Es hat seine Aufgabe auch in diesem Jahr mit grosser Kompetenz, Seriosität und Professionalität erfüllt. AM Suisse Ticino wird im Oktober die traditionelle Diplomfeier in Anwesenheit der Behördenvertreter und der Angehörigen der Absolventen organisieren.

Text: Fausto Carobbio

Landquart, Agrotec Südost

Vom 11. bis am 19. Mai wurde das BildungsCenter Landtechnik in Landquart zum Prüfungszentrum für 29 Lernende aus den Kantonen Graubünden, St. Gallen, Glarus sowie aus dem Fürstentum Liechtenstein. Zur praktischen Lehrabschlussprüfung traten 23 Landmaschinenmechaniker, vier Baumaschinenmechaniker und zwei Motorgerätemechaniker an. Während fünf intensiver Prüfungstage wurden die Kandidaten von 20 engagierten Experten begleitet und bewertet. Am 6. Juni folgte die schriftliche Prüfung der Berufskennnisse. Erstmals fanden die schriftlichen Berufskunde-Prüfungen als Hybridprüfung statt. Der grösste Teil erfolgte digital auf dem eigenen Laptop. Die Premiere verlief reibungslos und erleichterte die Korrektur der Prüfungen erheblich. Parallel dazu absolvierten 40 Lernende des zweiten Lehrjahres ihre Teilprüfung. Die erfreulich hohe Teilnehmerzahl zeigt, dass die Berufe der Landtechnik weiterhin gefragt sind und die Ausbildung auf grosses Interesse stösst. Den würdigen Abschluss bildete die Diplomfeier am 25. Juni im Plantahof. In feierlichem Rahmen erhielten die erfolgreichen Absolventinnen und Absolventen ihre Fähigkeitszeugnisse. Chefexperte Adrian Rätz würdigte ihren Einsatz und dankte den Lehrbetrieben, Eltern, Experten sowie allen Beteiligten für ihre wertvolle Unterstützung. Mit den erfolgreichen Abschlüssen blickt die Branche auf eine motivierte neue Generation von Fachkräften, die bereit ist, die Zukunft der Landtechnik aktiv mitzugestalten.

Text und Fotos: Aaron Caluori



Julian Grimm und Experte Natan Bigger am Posten Hydraulik. Funktionsprüfung der Hydraulik des Teleskopladlers.



Florian Projer führt – beobachtet von Experte Urs Däscher – die Funktionsprüfung an einer selbst aufgebauten hydraulischen Lenkung durch.



Erstmals fanden die schriftlichen Berufskunde-Prüfungen in Landquart als Hybridprüfung statt.

Sursee – AM Suisse Zentral

Der AM Suisse Zentral feierte am Freitag, 3. Juli 2026, seine 126 frischgebackenen Berufsleute aus den Bereichen Landtechnik und Metallbau im Schweizer Paraplegiker-Zentrum in Nottwil für ihren erfolgreichen Lehrabschluss. 52 Landmaschinen-, drei Motorgeräte- und 28 Baumaschinenmechaniker/innen EFZ aus den Kantonen Luzern, Obwalden, Nidwalden, Zug, Schwyz und Uri durften ihre Zeugnisse entgegennehmen – der verdiente Lohn für Engagement, Ausdauer und handwerkliches Können! Das Qualifikationsverfahren im Mai und Juni verlief unfallfrei, ruhig und in gewohnt professionellem Rahmen. Es war beeindruckend, die motivierten und konzentriert arbeitenden Absolventinnen und Absolventen während den Prüfungen zu erleben. Der Festredner der Lehrabschlussfeier, Stefan Fleischlin, Rektor des BBZW, sprach über die Zeit. «Im Berufsleben kann man keine Zeit verlieren – aber man kann sie nutzen. Es gibt die Zeit für das Lernen, die Zeit für das Sammeln von Erfahrungen, die Zeit für das Weiterbilden und

die Zeit für das Feiern – wie heute». Moderator und Verbandspräsident Adrian Scheiber bestätigte den Lehrabgängerinnen und -abgängern eine vielversprechende Zukunft: «Wir brauchen Sie – Sie sind die Zukunft unserer Branchen.» Für einen besonderen Höhepunkt sorgten Manuel Riebli und Julian Hebler mit ihrem persönlichen Rückblick auf die Lehrzeit. Mit Charme und Ehrlichkeit erzählten sie von prägenden Erlebnissen und dankten allen, die sie auf ihrem Weg unterstützt und gefördert hatten. Rund 600 Gäste feierten den erfolgreichen Lehrabschluss. Die Blechblasformation Sixpäck verlieh der Feier den passenden musikalischen Rahmen. Herzliche Gratulation an alle jungen Berufsleute zum Lehrabschluss!

Text: Peter Anderhub

Fotos: Stefan Vonwil

Weinfelden – Agrotec Ost

Am 2. Juli 2026 durften 65 engagierte Nachwuchstalente in Weinfelden ihren erfolgreichen Lehrabschluss feiern. Die Absolventinnen und Absolventen aus den Kantonen Thurgau (19), St. Gallen (40), Appenzell Ausser rhoden (5) und Appenzell Innerrhoden (1) haben ihre vierjährige Ausbildung in den Fachrichtungen Landmaschinen-, Baumaschinen- und Motorgerätemechanik mit grossem Einsatz und Können abgeschlossen. Im Rahmen des Qualifikationsverfahrens am Bildungszentrum LMB Technik+Bildung haben sie ihr fun-

diertes Wissen und handwerkliches Geschick unter Beweis gestellt. Die Abschlussklassen zeigten insgesamt ausgezeichnete Leistungen: 15 der jungen Berufsleute erzielten praktische Noten im Bereich von 5.0 bis 5.6 – ein klares Zeichen für ihre Hingabe und Fachkompetenz. Die besten Leistungen wurden mit einem Steckschlüsselkoffer gewürdigt.

Einige von ihnen (ab Note 5.0) konnten nun den nächsten Schritt wagen und sich für die nationale Berufsmesterschaft SwissSkills 2027 qualifizieren. Für besonders erfolgreiche Teilnehmer bietet sich sogar die Chance auf eine Teilnahme an den EuroSkills oder WorldSkills. Das Bildungszentrum LMB Technik+Bildung unterstützt interessierte Kandidatinnen und Kandidaten mit gezieltem Training und Expertenwissen.

Im feierlichen Rahmen des LMB Technik+Bildung-Zentrums in Weinfelden wurden die Leistungen der Absolventinnen und Absolventen gemeinsam mit Lehrmeistern, Familien, Berufsschullehrpersonen und Vertretern der Fachverbände gewürdigt. Die Pianistin Yamila Zumeta von der Musikschule Weinfelden, umrahmte den Anlass musikalisch.

Ein besonderer Moment der Feier war die Ansprache von Cedric Lang, Gewinner der SwissSkills 2023 und der WorldSkills 2024. Der gelernte Landmaschinenmechaniker studiert heute Maschinenbau an der ETH und blickte in seinem Grusswort auf den Moment zurück, als er selbst vor vier Jahren seinen Lehrabschluss feierte



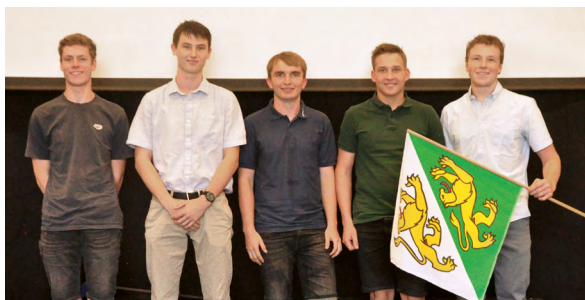
Moderator Adrian Scheiber, Präsident AM Suisse Zentral und Festredner Stefan Fleischlin, Rektor BBZW



Mit Ehrenmeldung (v.l.n.r.): Nick Bossert, Landmaschinenmechaniker EFZ, Kerrin Zberg, Metallbaupraktiker EBA und Björn Barmet, Metallbaukonstrukteur EFZ



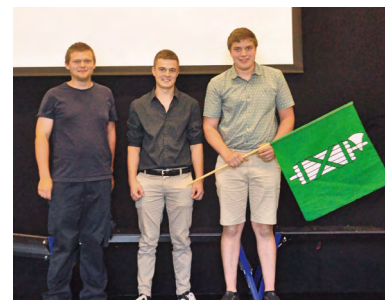
Gefüllter Festsaal in Nottwil mit Brassformation Sixpäck



Die erfolgreichen Kandidaten aus den Kantonen Thurgau...



... Appenzell Innerrhoden und Appenzell Ausserrhoden...



... sowie dem Kanton St. Gallen.

durfte. Er ermutigte die frischgebackenen Berufsleute, die Freude an ihrem Beruf auch im Arbeitsalltag nie zu verlieren und betonte, dass der erfolgreiche Lehrabschluss ein wichtiger Grundstein für die berufliche Zukunft sei. Mit Begeisterung für den Beruf, aber auch mit Disziplin, Ausdauer und Einsatz stünden den Absolventinnen und Absolventen viele Wege offen. Er würdigte auch den Einsatz der Familien, Freunde und Lehrbetriebe, deren Unterstützung massgeblich zum Erfolg der jungen Berufsleute beigetragen hat. Zum Abschluss ermutigte er die neuen Fachkräfte, ihre Wege mit Zuversicht weiterzugehen und sich auch künftig neuen Herausforderungen zu stellen. Mit einem Geschenkkorb aus dem Thurgau und grossem Applaus wurde Cedric Lang herzlich verdankt.

Text und Fotos: Winona Dietsche

Weinfelden – Agrotec Zürich/Schaffhausen

Am 3. Juli 2026, einen Tag nach ihren Kolleginnen und Kollegen vom Agrotec Ost, konnten 54 erfolgreiche Absolventinnen und Absolventen aus den Kantonen Zürich, Schaffhausen, Schwyz und Aargau im LMB Technik+Bildung Weinfelden ihre EFZ entgegennehmen. 13 der jungen Berufsleute erzielten praktische Noten im Bereich von 5.0 bis 5.4 – ein hervorragendes Resultat, das die Motivation aber auch die Qualität der Ausbildung widerspiegelt. Wer einen Notenschnitt von mindestens 5.2 erreicht hat, kann sich für die SwissSkills 2027 qualifizieren und in die Fussstapfen von Lukas Gasser treten, der an den SwissSkills 2026 den hervorragenden zweiten Platz erreicht hat. Ein Erfolg an den Schweizer Be-

rufmeisterschaften ebnet den Weg für eine Teilnahme an den EuroSkills oder WorldSkills.

Cedric Lang, Gewinner der SwissSkills 2023 und WorldSkills 2024, rief den erfolgreichen Absolventinnen und Absolventen in seiner Ansprache die Perspektiven in Erinnerung, die ihnen nun offen stehen. Er selbst studiert heute als gelernter Landmaschinenmechaniker Maschinenbau an der ETH. Einen besonderen Dank richtete er an die Angehörigen, Freunde und Lehrbetriebe, die den Erfolg der jungen Berufsleute mit ermöglicht haben.

Text und Fotos: Winona Dietsche



Grund zum Jubeln: Die erfolgreichen Absolventinnen und Absolventen aus den Kantonen Zürich, Schaffhausen, Schwyz und Aargau im LMB Technik+Bildung Weinfelden

Fachverbandsversammlung in Bad Ragaz

Gaël Krebs neu im Vorstand, Pius Buchmann feierlich verabschiedet

Die Fachverbandsversammlung vom 26. Juni stand im Zeichen personeller Veränderungen. Für den langjährigen Präsidenten der Berufsbildungskommission Pius Buchmann rückt Gaël Krebs von Agrotec Fribourg in den Vorstand nach. Der Vorstand legte Rechenschaft über die Verwendung der Finanzmittel ab und informierte über aktuelle Projekte.

Agrotec Suisse Präsident Andreas Baumgartner begrüsst 40 Fachpräsidenten und Delegierte von Regionalverbänden, mehrere Ehren- und Partnermitglieder, Sponsoren, Gäste und sowie Vertreter des AM Suisse im Grand Resort Bad Ragaz zur Sommerfachverbandsversammlung 2026. Mit Blick auf die Branche stellte er fest: «Die Zeichen stehen etwas besser als vor einem Jahr, aber wir bleiben realistisch.» Auf der positiven Seite geben etwas mehr Zulassungen bei den Traktoren in der Schweiz Anlass zu Hoffnung, dem gegenüber stehen tiefe Milch- und Schweinefleischpreise sowie die Tatsache, dass in Deutschland mehrere namhafte Landmaschinenhändler Insolvenz anmelden mussten. Der Präsident betonte die wichtige Rolle der Branche als verlässliche Partnerin der Landwirtschaft und erwähnte auch die neuen Chancen, die sich durch den Technologiewandel ergeben. Anschliessend übergab er das Wort an Alex Lenggenhager, Präsident von Agrotec Südostschweiz, der die Delegierten und Gäste im Namen seines Regionalverbandes in Bad Ragaz willkommen hiess.

Gutes Finanzergebnis ermöglicht Rückerstattung

Das Protokoll der Fachverbandsversammlung vom 7. November 2025 in Luzern, der Jahresbericht 2025 und die Jahresrechnung 2025 wurden einstimmig genehmigt und die Décharge erteilt. Die vom zuständigen Vorstandsmitglied Jean-Louis Henchoz präsentierte Jahresrechnung 2025 schliesst mit einem Gewinn ab, da einige Projekte weniger aufwändig waren als geplant und Kosten tiefer ausgefallen sind. Der Vorstand be-

antragte, 370 000 Franken für eine einmalige Rückvergütung mit dem Mitgliederbeitrag 2027 zurückzustellen. Der Betrag entspricht rund 30 Prozent der jährlichen Mitgliederbeiträge von Agrotec Suisse.

Pius Buchmann geht, Gaël Krebs kommt

Bereits an der Fachpräsidententagung in Olten wurde darüber informiert, dass Pius Buchmann nach drei Amtsperioden zurücktritt. Als Nachfolger für den Vorstand und als Präsident der Berufsbildungskommission konnte Gaël Krebs von der GVS gewonnen werden. Laurent Remy, Präsident Agrotec Fribourg, stellte den Kandidaten vor und strich dessen grosses Engagement für die Berufsbildung hervor. Er hielt fest: «Gaël versteht es, die richtigen Personen zusammenzubringen und ein Team zu bilden, um Projekte erfolgreich umzusetzen.» Seine Empfehlung überzeugte die Delegierten, welche Gaël Krebs einstimmig in den Vorstand wählten. Als Vertreter für die Hufschmiede wurde Peter Wäfler einstimmig für eine vierte Amtsperiode in den Vorstand gewählt. Die Delegierten bestätigten zudem einstimmig Lukas Grüter als Präsidenten der Meisterprüfungskommission.

Berufsmeisterschaften als Highlights

Pius Buchmann orientierte ein letztes Mal in seiner Funktion als Präsident der Berufsbildungskommission. Er blickte auf die Berufsmeisterschaften im Frühjahr im BZA Aarberg zurück. Aus den drei Medaillengewinnern wurde Livio Roth aus Allenwinden/ZG als Teilnehmer für die Euro-Skills 2027 in Düsseldorf gekürt. Pius Buchmann erinnerte auch an die Teil-



Gaël Krebs (links) übernimmt von Pius Buchmann das Präsidium der Berufsbildungskommission

nahme des Baumaschinenmechanikers Sandro Amrhein an den diesjährigen WorldSkills in Shanghai und betonte die Wichtigkeit der Nachwuchswerbung. Verbandsseitig wird der Instagram-Kanal wöchentlich mit neuem Content bespielt, zudem werden zahlreiche attraktive Werbemittel zur Verfügung gestellt.

Teilrevision nimmt Fahrt auf

Ausführlich informierte er über den Stand der Teilrevision. Nachdem auch der VSBM einer Teilrevision zugestimmt hatte, konnten Mitte Juni 2026 die Vorbereitungsarbeiten abgeschlossen und die benötigten Ressourcen bereitgestellt werden. Pius Buchmann informierte über die Projektorganisation und die Meilensteine und zeigte auf, wie die Vertreter der drei Berufe eng in den Teilrevisionsprozess eingebunden werden. Im nächsten Schritt werden Arbeitsgruppen die Abschnitte aus dem Bildungsplan überarbeiten und die Arbeitsergebnisse an die übergeordnete Revisionsgruppe weiterleiten. Das erarbeitete Resultat durchläuft anschliessend diverse interne Gremien wie die KoBeQ, die BBK und auch die Fachpräsidenten werden einbezogen.

Angebot des Bildungszentrum Aarberg stark nachgefragt

Die steigenden Zahlen in der Grundbildung zeigen sich auch in der Weiterbildung: Erstmals konnten in einem

Jahrgang 74 Teilnehmende in der Vorbereitung auf die Berufsprüfung verzeichnet werden. «Die Entwicklung unterstreicht die hohe Bedeutung unserer Bildungsangebote und bestätigt, dass wir mit unserem Engagement auf dem richtigen Weg sind, um dem Fachkräftemangel in unseren Branchen entgegenzuwirken», betonte Vorstandsmitglied Jörg Zimmermann. Ein wichtiges Thema im Jahr 2026 ist die Vorbereitung auf die Eröffnung der Erweiterung des Bildungszentrums Aarberg. Die Arbeiten und Planungen laufen weiter mit dem Ziel, die Betriebsaufnahme im September 2026 sicherzustellen.

Unternehmerpreis und Landtechnischer Unternehmertag im Fokus

Werner Berger informierte aus seinem Ressort Wirtschaft und Kommunikation (WiKo). Im Zentrum seiner Ausführungen stand der Landtechnische Unternehmerpreis 2027. Unter dem Motto «Zukunftsfähigkeit» sucht Agrotec Suisse Landtechnikbetriebe, die ihre Zukunft aktiv gestalten und dabei eine klare Strategie verfolgen. Die Bewerbungsfrist läuft noch bis am 7. September 2026. Für den Landtechnischen Unternehmertag vom 4. Januar 2027 im KKL Luzern konnten namhafte Referenten gewonnen werden und auch das Programm ist bereits weit fortgeschritten. Im Namen des Schweizerischen Landmaschinen-Verbandes lud der Ressortverantwortliche die Delegierten zur kommenden AGRAMA ein, die vom 26. bis am 30. November in Bern stattfindet.

Technische Kommission im regen Austausch

Der Verband ist laufend daran, in Zusammenarbeit mit Partnerverbänden und Behörden, Lösungen für aktuelle und künftige technische Herausforderungen der Branche zu erarbeiten. Laut Agrotec Suisse Vizepräsident Hansruedi Schär wird aktuell der Wiederholungskurs der Bremsfachspezialisten überarbeitet, wobei ein intensiver Austausch mit Vertretern aller üK Zentren stattgefunden hat. Im Bereich der Elektrifizierung soll neu eine Ausbildung HV3 angeboten werden, die gezielt auf die Anfor-



derungen der Landtechnik-Branche ausgerichtet ist. Die Umsetzung dieser Ausbildung erfordert die Erarbeitung einer national abgestimmten Lösung in enger Zusammenarbeit mit dem Berufsverband, den Versicherungen sowie den Importeuren, um eine einheitliche Grundlage zu schaffen. Die Technische Kommission hat zudem ein Projekt lanciert, um beim ASTRA die Aufhebung des Artikels 134, der die Nutzlast von gewerblich genutzten Traktoren begrenzt, zu beantragen.

Hufschmiede starten Projekt mit Lehrbetriebsverbund

Peter Wäfler, Präsident Farriertec Suisse, orientierte für die Hufschmiede. Der Berufsbildneranlass vom vergangenen November wurde als Grossgruppenveranstaltung für eine 5-Jahres-Überprüfung organisiert. Die zuständige Kommission für die Berufsentwicklung verzichtet aktuell auf eine Revision der Bildungsdokumente, wird diese aber partiell überarbeiten. Farriertec Suisse wird zudem ein Versuchsprojekt mit einem Lehrbetriebsverbund starten. Ziel ist es, so auch Kleinstbetriebe als Ausbilder zu gewinnen.

Verstärkte Zusammenarbeit mit der Armee

Thomas Teuscher informierte aus der Geschäftsstelle. Die gut funktionierende Zusammenarbeit mit dem Kompetenzzentrum Veterinärdienst

und Armeetiere soll künftig auf die Instandhaltungsschule 43 in Thun ausgedehnt werden. Dort bildet die Armee unter anderem Gerätemechaniker, Motormechaniker und Panzermechaniker aus. Gerade eine Kaderlaufbahn ermöglicht es jungen Berufsleuten, bereits früh Verantwortung zu übernehmen und Führungserfahrung zu sammeln. Um diesen Weg zu fördern, hat der Vorstand die Einführung von Ausbildungsgutscheinen beschlossen. Diese stehen militärischen Kadern zur Verfügung, welche nach der Kaderausstellung eine Berufsprüfung oder höhere Fachprüfung bei Agrotec Suisse absolvieren wollen. Ein weiterer Bestandteil der Vereinbarung ist die Möglichkeit, einzelne Ausbildungssequenzen unserer Lehrgänge künftig an der Instandhaltungsschule 43 in Thun durchzuführen und damit die moderne Infrastruktur der Armee zu nutzen. Hauptadjutant Marc Dubach, Chef der Fachausbildung Motorfahrzeuge, überbrachte Grussworte und stellte die Ih 43 vor. Anschliessend überbrachte Roman Engeler Grussworte von Landtechnik Schweiz. Er lobte die gute Zusammenarbeit zwischen den beiden Verbänden und orientierte über Themen, die aktuell von seinem Verband bearbeitet werden.

Feierliche Verabschiedung von Pius Buchmann

Den emotionalen Höhepunkt bildete die Verabschiedung von Pius Buchmann. Ehrenmitglied Paul Mooser hielt die Laudatio und lobte den abtretenden langjährigen Präsidenten der Berufsbildungskommission als Menschen, dem es nie um sich selbst, sondern immer um die Sache gegangen ist und der sich mit Herzblut für die Zukunft unseres Berufsnachwuchses eingesetzt hat. «Mit Ausdauer und Überzeugung hat er versucht, unterschiedliche Positionen an einen Tisch zu bringen und tragfähige Lösungen zu finden», betonte Paul Mooser. Präsident Andreas Baumgartner überreichte ein Geschenk und informierte das Gremium, dass er Pius Buchmann an der nachmittäglichen DV des AM Suisse als Ehrenmitglied vorschlagen wird.

Emanuel Scheidegger

Neuzulassungen heute – Reparaturen morgen

Die Diskussionen und der Stimmungsbarometer rund um den Schweizer Traktorenmarkt konzentrieren sich oft auf die jährlichen Neuzulassungen. Hersteller, Importeure und Händler verfolgen diese Zahlen aufmerksam, da sie als wichtiger Indikator für die Investitionsbereitschaft der Landwirtschaft gelten. Für Werkstätten und Landtechnikbetriebe ist jedoch eine andere Kennzahl mindestens ebenso relevant: die Gesamtzahl der in der Schweiz zugelassenen Traktoren.

Ein Blick auf die Entwicklung der letzten zehn Jahre zeigt ein interessantes Bild. Wurden 2016 noch 2203 neue Traktoren immatrikuliert, dürfte die Zahl im Jahr 2026 gemäss aktueller Hochrechnung bei rund 1640 Einheiten liegen. Dabei handelt es sich um ein optimistisches Szenario. Ob dieser Wert erreicht wird, hängt wesentlich von der Investitionsbereitschaft der Landwirtschaft in den kommenden Monaten ab. Selbst bei Erreichen dieser Marke läge der Markt rund 25 Prozent unter dem Niveau von 2016.

Gleichzeitig wächst der Gesamtbestand an immatrikulierten Traktoren kontinuierlich weiter. Die Anzahl zugelassener Maschinen steigt von rund 140 000 auf fast 147 000 Einheiten. Mit anderen Worten: Es kommen zwar weniger neue Traktoren auf den Markt, die vorhandenen Fahrzeuge bleiben jedoch länger im Einsatz.

Landwirtschaftliche Nutzfläche bleibt stabil

Ein wesentlicher Grund dafür liegt im Strukturwandel der Schweizer

Landwirtschaft. Während in den letzten zehn Jahren jeder zehnte Landwirtschaftsbetrieb verschwunden ist, blieb die bewirtschaftete Fläche nahezu unverändert. Der Blick auf die aktuellen Immatrikulationszahlen zeigt, dass die Arbeiten mit einem Maschinenpark erledigt werden, der grösser und auch älter wird. Steigende Anschaffungskosten tragen ebenfalls dazu bei. Moderne Traktoren bieten zwar einen hohen technischen Standard, sind aber deutlich teurer geworden. Viele Betriebsleiter entscheiden sich deshalb dafür, bestehende Maschinen länger zu nutzen und Ersatzinvestitionen hinauszuschieben. Hinzu kommen wirtschaftliche Unsicherheiten in der Schweizer Landwirtschaft, etwa bei Produzentenpreisen, Witterung und Investitionsentscheiden.

Ältere Maschinen bedeuten mehr Werkstattarbeit

Für die Landtechnikbranche ist diese Entwicklung keineswegs nur negativ. Ein älter werdender Fahrzeugbestand führt zwangsläufig zu einem

höheren Bedarf an Wartungs-, Service- und Reparaturarbeiten.

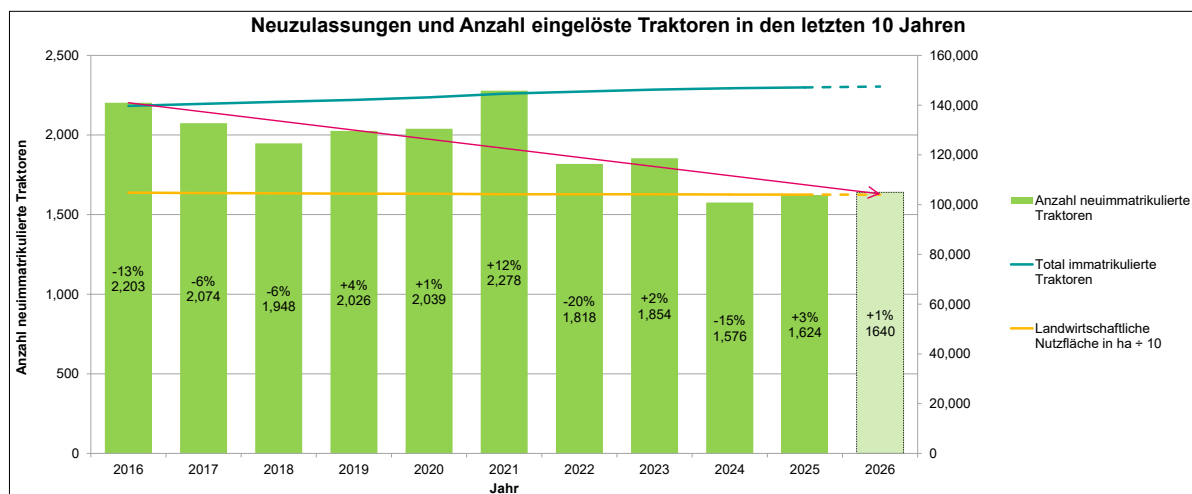
Je länger eine Maschine im Einsatz bleibt, desto häufiger werden Ersatz- und Verschleisssteile benötigt. Gleichzeitig steigt die Bedeutung einer professionellen Diagnose und einer fachgerechten Instandsetzung. Die technische Komplexität moderner Traktoren bleibt auch bei älteren Maschinen bestehen und erfordert gut ausgebildete Fachkräfte.

Die Landmaschinenwerkstatt ist weiterhin ein wichtiger Erfolgsfaktor des Landtechnikbetriebs – und der unverzichtbare Partner der Landwirtschaft.

Der Blick nach vorne

Die Neuzulassungen werden auch künftig ein wichtiger Konjunkturindikator für die Branche bleiben. Für die Werkstätten lohnt es sich jedoch, den Fokus nicht ausschliesslich auf den Neumaschinenmarkt zu richten. Entscheidend ist auch, wie viele Maschinen täglich auf Schweizer Feldern und Strassen im Einsatz stehen, gewartet, repariert und instandgehalten werden müssen. Oder kurz gesagt: Neuzulassungen von heute sind die Reparaturen von morgen.

Thomas Teuscher



Weniger Neuzulassungen, mehr Traktoren im Bestand: Während der Neumaschinenmarkt rückläufig ist, steigt die Zahl der immatrikulierten Traktoren weiter an. Die landwirtschaftliche Nutzfläche bleibt dabei nahezu unverändert. 2026: Hochrechnung. Quellen: SLV, BFS.

Auf Mission Weltmeistertitel

Ende September heisst es für den Baumaschinenmechaniker Sandro Amrhein volle Konzentration: Vom 22. bis 27. September 2026 wird er an den Berufsweltmeisterschaften WorldSkills in Shanghai antreten. Mit intensiven Trainingseinheiten bereitet er sich auf den Wettkampf vor und hat dabei den Weltmeistertitel vor Augen. Wie steht es mit den Vorbereitungen? Wir haben nachgefragt.

Der Thurgauer Baumaschinenmechaniker Sandro Amrhein tritt vom 22. bis am 27. September 2026 an den Berufsweltmeisterschaften WorldSkills in Shanghai an. Gemeinsam mit 42 weiteren Kandidatinnen und Kandidaten aus der Schweiz reist er in die chinesische Metropole und misst sich mit den Weltbesten seiner Branche.

Mit ehemaligem Lehrmeister zum Ziel

Die Vorbereitungen auf die Berufsweltmeisterschaften sind intensiv. Nebst seinem Arbeitsalltag bei der Kuhn Schweiz AG in Lommis, absolviert Sandro Amrhein zusätzliche Trainingseinheiten. Damit er das Grundwissen seiner Ausbildung festigen und erweitern kann, ste-

hen auch Weiterbildungskurse, zum Beispiel im Bereich Diagnosetechnik, auf dem Programm. Zusätzlich nimmt er mit den anderen Mitgliedern des SwissSkills National Team an Veranstaltungen der SwissSkills-Organisation teil. An diesen offiziellen Trainings lernen die Talente den richtigen Umgang mit Medien, wie sie sich mental auf den Wettkampf vorbereiten können und stärken den Teamgeist.

Unterstützt wird das Nachwuchstalent vom Fachverband Agrotec Suisse und auch vom Experten Martin Schär. Die beiden kennen sich schon lange, denn Martin Schär war der Lehrmeister von Sandro Amrhein. «Ich bin froh, habe ich ihn an

meiner Seite. Wir haben ein sehr gutes Verhältnis zueinander und ich konnte schon während meiner Ausbildung enorm von seinem grossen Fachwissen profitieren», sagt das Nachwuchstalent über die Zusammenarbeit. Auch Martin Schär ist von seinem Schützling überzeugt: «Sandro arbeitet sehr zielgerichtet und überlegt. Er kann eine Situation gut analysieren und dann schnell umsetzen, das wird ihm beim Wettkampf zugutekommen.» ■

Regula Baumgartner, F+W Communications

Die WorldSkills

Die Berufsweltmeisterschaften finden alle zwei Jahre an jeweils wechselnden Austragungsorten statt. In Shanghai treten in 64 Berufen rund 1400 Wettkämpferinnen und Wettkämpfer aus über 60 Ländern gegeneinander an.



Sandro beim Training in Schweden

Kurz-Interview mit Sandro Amrhein

Wie laufen deine Vorbereitungen? Bist du zufrieden?

«Ja, es läuft gut. Ich besuchte im Bereich Diagnosetechnik verschiedene Kurse. Dort konnte ich mein Grundwissen stärken und habe auch viel Neues dazugelernt, das während der Lehrzeit noch kein Thema war. Momentan trainiere ich intensiv unter Zeitvorgaben, damit ich für den Wettkampf optimal vorbereitet bin.»

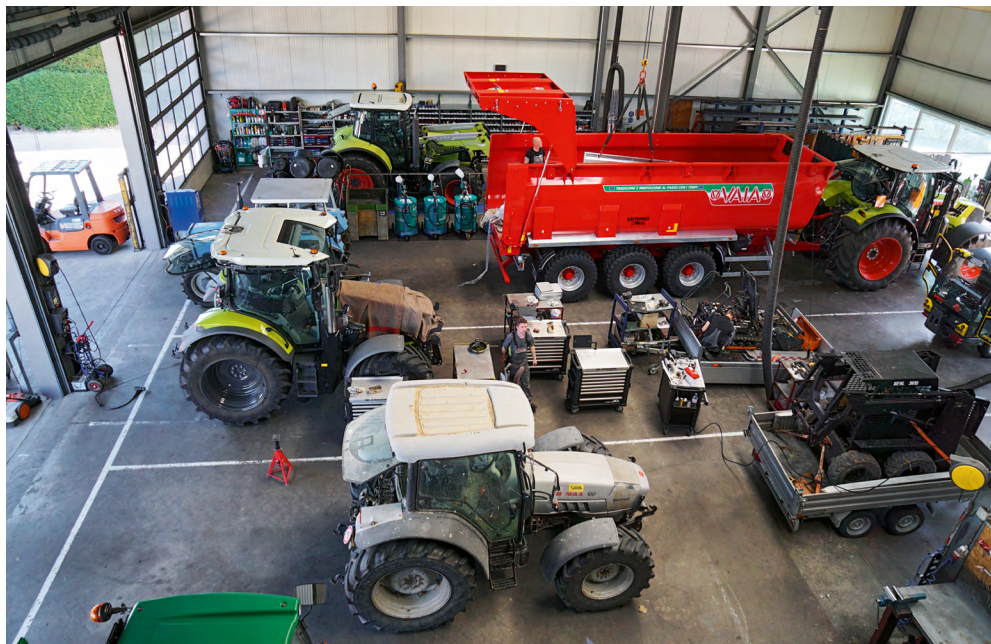
An was musst du für die WorldSkills noch am meisten arbeiten?

«Ich möchte mich punkto sorgfältigem und präzisiertem Arbeiten weiter verbessern. Das erscheint mir enorm wichtig, gerade wenn man unter Zeitdruck abliefern muss. Ausserdem setze ich mich vertiefter mit den Themen Arbeitsvorbereitung und Sicherheit auseinander.» ■

Bérard SA, Romont

Qualität ohne Kompromisse

Die Wurzeln der Bérard SA reichen bis in die 1950er-Jahre zurück. Heute setzt der Familienbetrieb in Romont/FR stark auf Traktoren, Hoflader, Mäh- und Erntetechnik sowie auf Maschinen und Geräte für die Grünlandpflege. Angeführt vom Inhaber Jean-Paul Bérard, wird kompromisslose Qualität und Kundenorientierung auf allen Stufen gelebt.



Blick in die grosszügige Werkstatthalle, die im laufenden Betrieb erweitert wurde



Die Industriewaschanlage mit zwei Hebebühnen

BETRIEBSSPIEGEL

Geschichte

- 1995 gegründet
- Bis heute rund 20 Lernende ausgebildet

Angebot

- Verkauf, Wartung und Reparatur von Landmaschinen
- Verkauf, Wartung und Reparatur von Gartengeräten
- Beratung und Installation von Mährobotern
- Verkauf von Ersatzteilen
- Verkauf von Kraft- und Schmierstoffen
- Hydraulik-Service
- Pannen- und Pikettdienst
- Überwinterungsservice für Mähroboter
- Industriewaschanlage mit Hebebühne bis 72 Tonnen

Jean-Paul Bérards Leidenschaft für die Landtechnik manifestiert sich früh. Schon als kleiner Knirps bestellt er fleissig Prospekte von Traktoren und Landmaschinen bei Importeuren. Ganz zum Ärger seiner Mutter, die regelmässig Anrufe von Vertretern erhält, die nach einem Monsieur Jean-Paul Bérard verlangen, der offensichtlich grosses Interesse an den Produkten der Firma zeige. Als seine Mutter einem dieser Firmenvertreter verspricht, die Prospektsammel-Manie ihres Sohnes abzustellen, entgegnet dieser prophetisch: «Nein, nein, Madame, lassen Sie ihn nur – das ist unser Kunde der Zukunft...» Und so ist es dann auch gekommen. Nach seiner obligatorischen Schulzeit in Gruyère beginnt Jean-Paul Bérard 1984 seine Lehre als Landmaschinenmechaniker im Betrieb von Bernard Balmat in Romont.

Sein Lehrmeister hat den Betrieb in den 1950er-Jahren gegründet und verkauft Renault-Traktoren. Jean-Paul

Bérard erinnert sich: «Als ich mit 19 Jahren nach der Lehre in einen anderen Betrieb wechselte, sagte ich meinem Lehrmeister zum Abschied: «Bernard, wenn dein Sohn die Firma dereinst nicht übernehmen will, dann rufe mich an.» Und auch in diesem Fall hat sich eine Zukunftsvision realisiert. Am 1. August 1992 übernimmt Jean-Paul Bérard seinen ehemaligen Lehrbetrieb an der Route de Chavannes. Er startete mit zwei Lehrlingen und erinnert sich amüsiert an die damaligen Platzverhältnisse: «Wir mussten die Hinterräder der Traktoren abnehmen, damit wir sie überhaupt in die enge Garage reinbrachten...»

Neuer Hauptsitz an der Route de Payerne

Zu Ostern 1995 kann das Team endlich grössere Räumlichkeiten an der Route de Payerne beziehen. Im gleichen Jahr wird die neue Firma Bérard SA gegründet. 2006 erfolgt ein weite-



www.berardsa.ch/

rer Ausbauschritt: Im Industriegebiet «La Maillarde» von Romont sichert sich das Unternehmen 8000 Quadratmeter. Im Jahr 2020 wird dort eine 360 Quadratmeter grosse Lagerhalle für neue und gebrauchte Maschinen errichtet, die auch als Showroom und Montagewerkstatt dient und auch eine Industriewaschanlage umfasst. Auch am Hauptstandort wird es bald zu eng. Im September 2011 kann eine neue, markant grösser dimensionierte Werkstatthalle bezogen werden. Während der eineinhalbjährigen Bauzeit wird jeden Tag weitergearbeitet. Das ist möglich, weil die neue Halle über die bestehende «gestülpt» und die alte Struktur erst ganz am Ende zurückgebaut wird.

Seit 2003 dominiert Hellgrün

2003 wird Renault von Claas übernommen und seither dominiert hellgrün in der Bérard SA. Neben dem Hauptgebäude mit Werkstatt, Ersatzteillager, Motorgeräte-Shop und dem Kundenempfang steht eine kleinere Halle: Sie beinhaltet die Reparaturwerkstätte für Motorgeräte und Mähroboter, das entsprechende Ersatzteillager und den sehr umfassenden Hydraulik-Stützpunkt. Auch hier sticht die penible Ordnung ins Auge.

Stabiles Team mit langjährigen Mitarbeitenden

Das Team besteht derzeit aus zwölf Mitarbeitenden. Einige von ihnen sind bereits seit zehn, zwanzig oder sogar dreissig Jahren mit dabei, was ihre Treue und ihre Verbundenheit mit dem Unternehmen und ihren nachhaltigen Beitrag zum Erfolg unterstreicht. Derzeit absolviert ein Lernender seine Ausbildung zum Motorgerätemechaniker. Die Ehefrau von Jean-Paul Bérard, Violette Bérard, ist für die Administration im familiengeführten KMU zuständig.

Fokus auf Traktoren, Hoflader und Mähtechnik

«Unsere Stärken sind Traktoren und Hoflader sowie Mäh- und Erntetechnik aber auch Anhänger. Wir verkaufen und reparieren Landtechnik aller Marken, wobei wir Sä- oder Grosserntetechnik hochspezialisierten Kollegen in der Region überlassen. Mo-

torgeräte und die Grünlandpflege haben sich ebenfalls erfreulich entwickelt», führt der Firmeninhaber aus. Neben Claas und Weidemann gibt es zahlreiche weitere bekannte Namen im Markenportfolio. Bei der Garten-, Forst- und Grünland- und Kommunaltechnik setzt man auf Stihl, Honda, Husqvarna und Iseki. Das Angebot wird abgerundet durch Triolet Fütterungstechnik. Eine grosse Stärke ist die digitale Kompetenz des Teams, wobei oft das Wissen über die Funktion des Gesamtsystems entscheidend ist. «Wir haben immer wieder Fälle, in denen Kunden mit einem vermeintlichen GPS- oder RTK-Problem zu uns kommen, das sich dann als mechanisches Problem wie zum Beispiel ausgeschlagene Kugelgelenke herausstellt», sagt Jean-Paul Bérard. Reine Konstruktionsaufgaben und Spezialaufträge hat man in den letzten Jahren zurückgefahren.

Gelebte Qualitätsstrategie

«Ich habe unsere Stundenansätze in der Werkstatt schon vor 15 Jahren angepasst. Die Konkurrenten sagten damals: «Du wirst keine Arbeit mehr haben.» Aber das Gegenteil ist eingetreten, weil wir unsere Stundensätze mit einer einwandfreien Servicequalität und einer kompromisslosen Kundenorientierung verbinden. Die Kunden kommen zu uns, weil sie sich auch nach dem Kauf zu 100 Prozent auf uns verlassen können», erklärt der Inhaber nicht ohne Stolz.

Schlankes Ersatzteillager und modernste Lagerlogistik

Teile, die im Ersatzteillager nicht «drehen», werden aussortiert. Regelmässig verwendete Ersatzteile wie Filter bestellt man zweimal jährlich in grossen Mengen. Während der Arbeit scannen die Mechaniker die benötigten Ersatzteile ein, die dann automatisch im Arbeitsrapport erscheinen und – bei unzureichendem Lagerbestand – in die nächste Sammelbestellung beim Lieferanten aufgenommen werden. Ein Stockwerk höher stapeln sich Kartons mit Honda-Rasenmähern. Mitte Juni ist der Lagerbestand bereits geschrumpft. Im Herbst werden diese Artikel erneut in grossen Quantitäten bestellt.

Im Shop dominiert Stihl

Unser Rundgang endet im Shop im Eingangsbereich. Hier dominiert die Farbe Orange. «Wir waren Pioniere mit Stihl-Produkten in unserer Region», erklärt Jean-Paul Bérard. Die Produkte der Firma, die dieses Jahr ihr 100-jähriges Jubiläum feiert, werden primär an Privatpersonen und Kommunen verkauft. Und auch hier steht der erstklassige Service nach dem Verkauf im Zentrum. Im Werkstattbereich für die Motor- und Gartengeräte steht die gleiche Hochleistungs-Kettenschärfmaschine, die auch im Werk des Herstellers eingesetzt wird. Im Shop werden auch Kränzle Hochdruckreiniger und Honda Rasenmäher präsentiert. Die Mähroboter von Husqvarna zeigt die Bérard SA bewusst nicht im Shop und verkauft diese auch nicht in der Box. Das Team geht zu den Kunden und offeriert anschliessend eine massgeschneiderte Gesamtlösung. Neben dem Haupteingang fällt ein kleiner Anbau mit elektronischer Zutrittskontrolle auf. «Hier können unsere Lieferanten und Kunden rund um die Uhr Waren oder kleinere Maschinen, die in den Service müssen, sicher hinterlegen», erklärt Jean-Paul Bérard. Eine Idee, die typisch erscheint für diesen innovativen, mit Herzblut geführten Familienbetrieb.

Emanuel Scheidegger

Jean-Paul Bérard vor dem ersten Claas Arion 6.190 in der Schweiz.





8. Berufsprüfung für Landmaschinen-, Baumaschinen- und Motorgerätemechaniker/in 2027

In Ausführung des Bundesgesetzes über die Berufsbildung sowie der vom Staatssekretariat für Bildung, Forschung und Innovation SBF am 1. Mai 2018 genehmigten Prüfungsordnung wird die 8. Berufsprüfung zum/zur **Diagnostechniker/in Landmaschinen, Baumaschinen oder Motorgeräte mit eidg. Fachausweis** voraussichtlich vom 4. bis 24. März 2027 in Aarberg durchgeführt.

Anmeldung

Die vollständige Anmeldung zur Berufsprüfung ist mit dem Onlineformular fristgerecht bis am 30. Oktober 2026 an das Prüfungssekretariat einzureichen. Das Onlineformular und weitere Informationen sind zum Download auf www.agrotecsuisse.ch → *Bildung* → *Weiterbildung* → *Anmeldung Prüfungen* bereit.

Weitere Auskünfte erteilt das Sekretariat des AM Suisse in Aarberg.

AM Suisse
Fachverband Agrotec Suisse
Prüfungssekretariat
Chräjeninsel 2
3270 Aarberg
agrotecsuisse@amsuisse.ch
T 032 391 99 44

Kosten

Prüfungsgebühr	CHF	1860.–
Material	CHF	510.–
eidg. Fachausweis	CHF	50.–
Total	CHF	2420.–

8^{ème} examen professionnel pour mécanicien/ne en machines agricoles, machines de chantier et d'appareils à moteur 2027

En application de la loi fédérale sur la formation professionnelle et du règlement d'examen approuvé par le secrétariat d'État à la formation, à la recherche et à l'innovation (SEFRI) le 1^{er} mai 2018, le 8^{ème} examen professionnel pour **techno-diagnosticien/ne en machines agricoles, en machines de chantier ou d'appareils à moteur avec brevet fédéral** devrait avoir lieu du 4 au 24 mars 2027 à Aarberg.

Inscription

L'inscription à l'examen professionnel dûment remplie (formulaire d'inscription online) doit être remise dans les délais, soit jusqu'au 30 octobre 2026, au secrétariat d'examen. Vous pouvez télécharger le formulaire d'inscription online ainsi que d'autres informations sur le site www.agrotecsuisse.ch → *Formation* → *Formation continue* → *Inscription aux examens*. Pour de plus amples renseignements, veuillez prendre contact avec le secrétariat d'AM Suisse à Aarberg.

AM Suisse
Association professionnelle Agrotec Suisse
Secrétariat d'examen
Chräjeninsel 2
3270 Aarberg
agrotecsuisse@amsuisse.ch
T 032 391 99 44

Coûts

Taxe d'examen	CHF	1860.–
Matériel	CHF	510.–
Brevet fédéral	CHF	50.–
Total	CHF	2420.–

8° esame di professione per meccanico/a di macchine agricole, di macchine edili e di apparecchi a motore 2027

In esecuzione della Legge federale sulla formazione professionale e del regolamento d'esame approvato il 1° maggio 2018 dalla Segreteria di Stato per la formazione, la ricerca e l'innovazione SEFRI, si svolgerà ad Aarberg presumibilmente dal 4 al 24 marzo 2027 l'esame di professione per **tecnico/a di diagnostica di macchine agricole, di macchine edili o apparecchi a motore con attestato professionale federale**.

Iscrizione

La domanda completa per l'iscrizione all'esame di professione deve essere presentata alla segreteria d'esame utilizzando il modulo di candidatura online entro il 30 ottobre 2026. Il modulo di candidatura online e ulteriori informazioni sono disponibili per il download su www.agrotecsuisse.ch → *Formazione* → *Perfezionamento* → *Iscrizione agli esami*.

Ulteriori informazioni sono disponibili presso la segreteria di AM Suisse ad Aarberg.

AM Suisse
Associazione professionale Agrotec Suisse
Segreteria d'esame
Chräjeninsel 2
3270 Aarberg
agrotecsuisse@amsuisse.ch
T 032 391 99 44

Costi

Tassa d'esame	CHF	1860.–
Materiale	CHF	510.–
Attestato profession. federale	CHF	50.–
Totale	CHF	2420.–



Der Weg zum EFZ als Hufschmied/in

Die Abschlussklasse 2022–2026 der Hufschmiedinnen und Hufschmiede wurde am 3. Juli im Saal der Zürcher Schmiedezunft feierlich aus der Lehrzeit entlassen. Eine kleine Rückschau auf die bewegte Zeit zwischen Lehrantritt und Entgegennahme des EFZ.

Nach der obligatorischen Schulzeit erfolgt der Wechsel in den Berufsalltag sehr abrupt. Die Lernenden sind plötzlich mehrere Stunden auf den Beinen und der Tag ist gefüllt mit vielen neuen Lerninhalten und Eindrücken. Gewisse Arbeiten werden bereits selbstständig ausgeführt, bei anderen Arbeitsschritten schaut man zu, nimmt auf und beteiligt sich am Kundenkontakt. Neben den braven und angenehmen Pferden lernt man auch die impulsiven Tiere kennen und erlebt, dass wir es nach wie vor mit einem Fluchttier zu tun haben.

Das erste Ausbildungsjahr vergeht schnell

Die ersten Wochen der Ausbildung finden in den warmen Sommermonaten statt und die Tage sind hell und freundlich. Dann folgen die ersten Tage des Herbstes, es wird dunkler und auch kälter. Die Arbeit bleibt dieselbe und die Schule und der Unterricht im üK-Lokal bieten eine willkommene Abwechslung. Das erste Ausbildungsjahr vergeht schnell. Von Fachlehrern wird bereits das Lehren-

de erwähnt – es scheint noch weit weg und dann folgt bereits im 7. Semester der letzte überbetriebliche Kurs. Unter prüfungsähnlichen Rahmenbedingungen löst man selbstständig komplexere Aufgabenstellungen und wird sogleich mit der Bewertung konfrontiert. Das Ziel der Ausbildung wird fassbar: Als kompetente Fachperson wird man demnächst in den Arbeitsmarkt entlassen und steht Pferdebesitzerinnen, Pferdebesitzern und deren Tieren gegenüber.

Die Ehrung der Abschlussklasse 2022–2026 bot einen Moment des Rückblickes auf die vergangenen Jahre und einen Ausblick auf das, was da kommen mag. Die Lernenden wurden begleitet, unterstützt, befähigt und nun als Berufskolleginnen und Berufskollegen in die Branche aufgenommen.

Der nächste Schritt:

Berufserfahrung sammeln

Nun folgt der nächste Schritt, der nicht reglementiert und vorgegeben ist wie die Lehrzeit. Es gilt Berufser-

fahrung zu sammeln, sei dies im Lehrbetrieb, bei einem neuen Arbeitgeber oder sogar verbunden mit einer Reise, denn der Hufbeschlag wird in vielen Ländern der Erde – und zum Teil unterschiedlich – praktiziert.

Mit dem Jahrgang 22–26 entlassen wir eine kleinere Klasse in den Arbeitsmarkt. Dennoch durften wir an der Ehrung im Zunfthaus zur Schmiden in Zürich eine grosse Gästeschar begrüßen und wurden durch die Band «Cool Groovin' Six» bestens unterhalten. Als Jahrgangsbeste durfte Manon Christ die Einladung an das traditionelle Sechseläuten im Jahr 2027 durch den Zunftobmann Jürg Honegger entgegennehmen. Die Berner Zunft zeichnete die besten praktischen Arbeiten aus. Vize-Obmann Beat Rüdts ehrte die folgenden Personen: Manon Christ (HüDe Hufbeschlag GmbH, Reigoldswil), Tamara Aegerter (Matthias Kunz, Kernenried) Laura Schär (Hufbeschlag Benedikt Huber, Linden).

Als Präsident Farriertec Suisse brachte es Peter Wäfli mit dem Schlusswort auf den Punkt: Als Berufsverband bleiben wir an eurer Seite, freuen uns auf weiteren Kontakt in der Branche und wünschen euch viele brave Pferde! ■

Christian Krieg

Der Beschlag des neurologischen Pferdes

An der diesjährigen Hufbeschlagstagung hat Dr. med. vet. David Aebischer praxisnah über den Beschlag von Pferden mit neurologischen Störungen wie Shivering, Ataxie oder Harper referiert. Hier eine Zusammenfassung seiner Ausführungen.

David Aebischer ist Pferdetierarzt an der Klinik Arede in Bex (VD) und hat regelmässig mit Pferden zu tun, die unter neurologischen Krankheiten und Störungen leiden. Die bekanntesten dieser Krankheiten sind Shivering (Zittern), Ataxie (Wobblersyndrom) und der Harper, der auch unter den Begriffen Hahnentritt und Stringhalt bekannt ist. Neurologische Störungen, also solche, welche das Hirn und die Nerven betreffen, müssen von orthopädischen Krankheiten unterschieden werden – letztere betreffen den Stütz- und Bewegungsapparat, sprich Knochen, Gelenke, Muskeln und Sehnen. Neurologische Störungen lassen sich in einigen Fällen auf degenerative Erkrankungen des Bewegungsapparates zurückführen. Ataxie beispielsweise kann durch eine instabile Halswirbelsäule verursacht werden.

Motorische Kontrolle und Muskeltonus sind gestört

Die neurologischen Störungen beeinflussen die motorische Kontrolle und den Muskeltonus des Pferdes. Für die Hufschmiedin und den Huf-

schmied ergeben sich besondere Herausforderungen im Umgang mit neurologisch auffälligen Pferden. Je nach Störung besteht die Gefahr, dass sich die Tiere beim Beschlag verletzen oder durch unerwartete und unkoordinierte Bewegungen Personen in Gefahr bringen. Im Folgenden werden die einzelnen Krankheitsbilder und die Empfehlungen zum Beschlag geschildert.

Shivering – Zittern der Gesäss- und Beinmuskulatur

Das Krankheitsbild Shivering (Zittern) manifestiert sich durch eine Überstreckung der Hinterbeine, die sich beim Rückwärtsgehen verschlimmert. Betroffen sind die Gesässmuskeln, der Semitendinosus-Muskel (halbsehniger Muskel) und der Schweif. Die Ursache von Shivering sind primär degenerative Veränderungen im Kleinhirn.

Schnelles und ruhiges Arbeiten beim Beschlag

Bei Pferden mit Shivering müssen Hufschmiedinnen und Hufschmiede schnell, ruhig und mit sanften Be-

wegungen arbeiten. Die Muskeln und Gelenke des Tieres sollten so wenig wie möglich belastet werden. Der Tierarzt empfiehlt, die Zehe gut auszuschneiden und die Trachten gut abzustützen. Für Pferde mit Shivering eignen sich leichte Beschläge oder allenfalls auch Barhufgehen. Wird beschlagen, so kann mit einem Rolling in Zehenrichtung und an der Seitenwand des Hufs das Abrollen erleichtert werden. Abhängig von der Situation kann das Pferd vor dem Beschlag leicht sediert werden.

Instabile Halswirbelsäule ist eine häufige Ursache von Ataxie

Bei der Ataxie, die auch als Wobblersyndrom bezeichnet wird, unterscheidet man zwischen drei Formen:

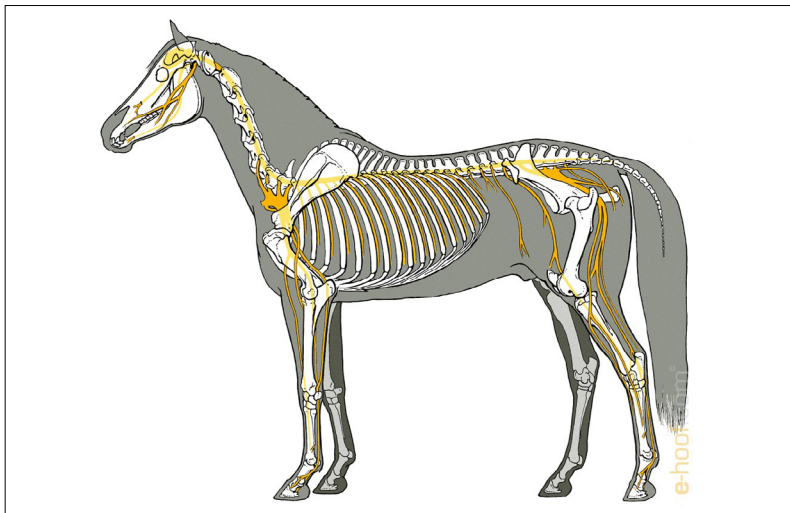
- Spinale Ataxie (geschädigtes Rückenmark durch verletzte oder degenerierte Halswirbel),
- zerebrale Ataxie (Schäden im Gross-, Zwischen- und Mittelhirn z. B. durch Infektionen)
- zerebellare Ataxie (Schädigungen im Kleinhirn, meist durch Infektionen, v. a. Viren)

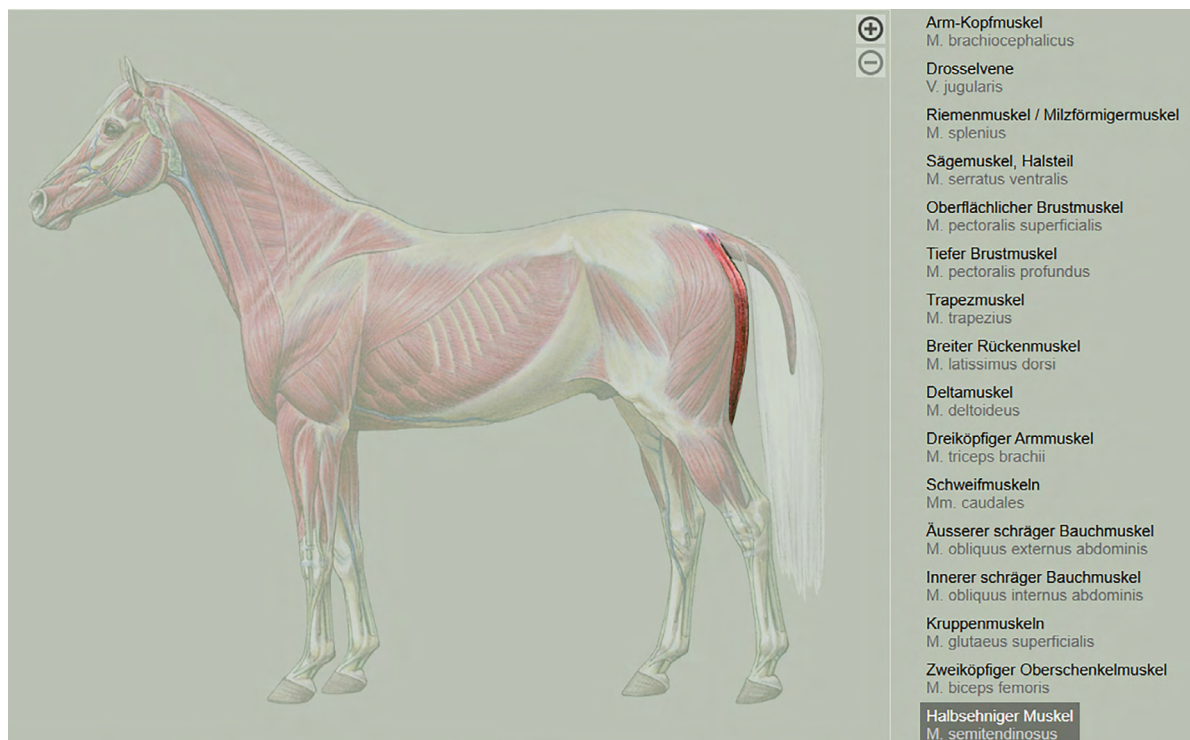
Die nicht heilbare Krankheit beeinträchtigt die motorische Koordination. Betroffene Pferde zeigen einen verkürzten Gang, können stolpern, sind im Stand instabil oder können sogar stürzen. David Aebischer betont, dass ataktische Pferde beim Beschlagen NICHT sediert werden dürfen.

Der Beschlag von Pferden mit Ataxie

Ziel des Beschlags sind maximale Stabilität, eine korrekte Körperhaltung und Sicherheit für das kranke Tier. Wichtig ist ein flacher, rutschfester Boden in der Schmiede und es muss nahe am Boden gearbeitet werden. Der Tierarzt empfiehlt flache Hufeisen, die gut unter dem Hufbein platziert werden. Auf Rocker-Beschlä-

Schema der motorischen Nervenbahnen





Semitendinosus-Muskel Quelle: e-hoof.com

ge und eine Kompensierung an den Trachten sollte verzichtet werden. Und nochmals zur Erinnerung: Pferde mit Ataxie dürfen beim Hufbeschlag auf keinen Fall medikamentös ruhig gestellt werden.

Beim Harper ist die Muskelkoordination gestört

Der Harper wird auch als Hahnentritt oder Stringhalt bezeichnet. Es handelt sich um eine muskuläre Koordinationsstörung, die zu einer «Hyperflexion», also einer unnatürlich starken Beugung des Sprunggelenks führt. Die Störung manifestiert sich als plötzliche Beinzuckungen und einen hohen Gang. Es sieht so aus, als würde das Bein immer wieder ruckartig an einer unsichtbaren Schnur in die Luft gerissen. Die Störung verstärkt sich bei Stress und es besteht die Gefahr von Sprunggelenk-Verletzungen.

Beschlag des Harper

Vor dem Hufbeschlag können Pferde mit Harper bei Bedarf mit einer geringen Dosis Romifidin, Xylazi, Detomidin oder Acepromazin sediert werden. Es empfiehlt sich, die Zehe korrekt zu kürzen und das Eisen nicht

zu stark zurückzusetzen sowie stabile seitliche Kappen am Huf anzubringen. Zur Stützung der Trachten sollten Leder oder Kunststoff verwendet werden. Die Umgebung und die Arbeitstechnik müssen an die Bedürfnisse des kranken Pferdes angepasst sein. Es braucht einen flachen und rutschfesten Boden und eine ruhige Umgebung. Die Hufe sollten zum Arbeiten tief gehalten und das Bein häufig abgesetzt werden.

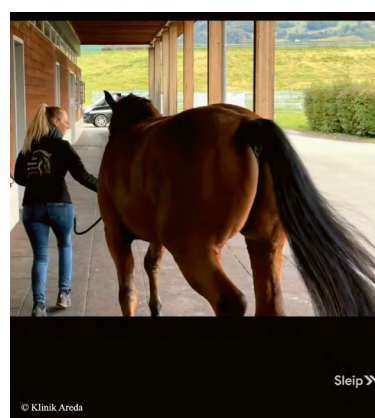
Die Zusammenarbeit zwischen Tierarzt und Hufschmied ist entscheidend

Den Hufschmiedinnen und Hufschmieden kommt nach Aussage von David Aebischer eine Schlüsselrolle bei der Erkennung und Behandlung neurologischer Störungen zu. Im Team mit der Tierärztin oder dem Tierarzt können Diagnosen gestellt, Risiken bewertet und ein gemeinsamer Aktionsplan für die Behandlung und Nachsorge – inklusive Dokumentation per Foto und Videos – der betroffenen Tiere erstellt werden. ■

Emanuel Scheidegger



Video «Shivering»



Video «Harper»

Videothek



www.farriertecsu-
isse.ch/de/aktuell/
filmarchiv-hufbe-
schlagstagung

Save the Date: Tag der offenen Türen im Bildungszentrum Aarberg

Am **7. November 2026** öffnet das Bildungszentrum Aarberg seine Türen und gibt Einblick in die Erweiterung des Campus. Entdecken Sie, wie moderne Berufsbildung neuen Raum erhält, erleben Sie den neuen Gebäudeteil vor Ort und kommen Sie mit uns ins Gespräch. **Wir freuen uns auf Ihren Besuch in Aarberg.**



Suva-Prämien 2027

Prämienentwicklung im Unterklassenteil «Unterhalt von Maschinen und Geräten der Land- und Bauwirtschaft» (13D C0)

20 Prozent Prämienreduktion für alle versicherten Betriebe

Die Suva ist nicht gewinnorientiert. Überschüsse fließen deshalb an die Versicherten weiter. Dank einer Anlageperformance von 4,3% im Jahr 2025 bleibt die finanzielle Lage der Suva stabil. Der Suva-Rat hat deshalb beschlossen, die Erstattung von Überschüssen aus Kapitalerträgen auch 2027 fortzuführen. Die Prämien in der Berufs- und Nichtberufsunfallversicherung werden über alle Tarifklassen hinweg um 20% reduziert. Das entlastet die versicherten Betriebe um rund 709 Millionen Franken.

Erhöhung der Prämien in 13D C0 in der Berufsunfallversicherung (BUV) per 1. Januar 2027

Die Betriebe der Klasse 13D und speziell des Unterklassenteils «Unterhalt von Maschinen und Geräten der Land- und Bauwirtschaft» (C0) konnten in den vergangenen Jahren von aussergewöhnlichen Senkungen des Prämiensatzes für die Berufsunfallversicherung profitieren. Dies geschah aufgrund der guten finanziellen Lage der Klasse und des stetigen Rückgangs des erwarteten Unfallrisikos. Die aktuelle Schadenerfahrung zeigt leider ein anderes Bild: Die Rentensituation und die damit zusammenhängenden Unfallkosten haben sich unvorhersehbar wesentlich verschlechtert. Aus diesem Grund muss der durchschnittliche Netto-Prämiensatz um 7,6 Prozent erhöht werden. Denn die Prämienmassnahmen eines jeden Unterklassenteils müssen so festgelegt werden, dass sie die zukünftig erwarteten Kosten voraussichtlich decken können.

Klasse	Unter- klassenteil	Bezeichnung	DPS* netto 2027 [%LS]	Delta DPS* netto
13D	C0	Unterhalt von Maschinen und Geräten der Land- und Bauwirtschaft	0,8400	+7,6 %

*DPS: erwarteter durchschnittlicher Netto-Prämiensatz

Erhöhung der Prämien in der Nichtberufsunfallversicherung (NBUV) per 1. Januar 2027

Die Unfallkosten und somit das Risiko sind in der NBUV der Klasse 13D (Landfahrzeuge und Baumaschinen «Instandhaltung») gestiegen. Die finanzielle Lage der Klasse in der NBUV zeigt sich beständig, der durchschnittliche Netto-Prämiensatz DPS muss um 2,8 Prozent erhöht werden. Dies entspricht einer Erhöhung des Basisprämiensatzes um eine Basisstufe.

Klasse	Bezeichnung	DPS* netto 2027 [%LS]	Delta DPS* netto
13D	Landfahrzeuge und Baumaschinen «Instandhaltung»	1,5507	+2,8 %

*DPS: erwarteter durchschnittlicher Netto-Prämiensatz

Die individuellen Prämiensätze der einzelnen Betriebe können allerdings vom Durchschnitt der Klasse abweichen, weil diese von der Tätigkeit, dem Risikoverlauf und dem Prämienmodell abhängen. Bei Fragen steht Ihnen Ihre Suva-Agentur gerne zur Verfügung.

Neue Gesichter bei Agrotec Suisse und im Bildungszentrum Aarberg

Seit dem letzten Sommer sind mehrere Mitarbeitende neu zum Agrotec Suisse und zum Team des Bildungszentrums Aarberg BZA gestossen. Wir begrüssen sie herzlich und freuen uns auf eine interessante und spannende Zusammenarbeit.

Yves Ducrest

Fachbereichsleiter Gastronomie Hausdienst

«Seit dem 1. Mai 2026 befinde ich mich in der spannenden und intensiven Voreröffnungs- und Eröffnungsphase. Ich freue mich darauf, im Campus die Hotellerie ins Rollen zu bringen. So eine Möglichkeit ist einmalig und ich kann es kaum erwarten, unsere Gäste gemeinsam mit meinem Team verwöhnen zu dürfen.»



Jürg Feissli

Fachlehrer Metallbearbeitung

«Nach bereits mehreren Anstellungen in verschiedenen Bereichen der Ausbildung arbeite ich seit dem 1. Mai 2026 am Bildungszentrum Aarberg. Ich bin beeindruckt vom Bildungszentrum sowie von den Aufgaben und Möglichkeiten. Der Umfang der erbrachten Leistungen wird einem erst klar, wenn man selbst darin arbeitet. Ich freue mich auf die neue Herausforderung.»



Sophien Maizi

Assistent Leiter Agrotec Suisse

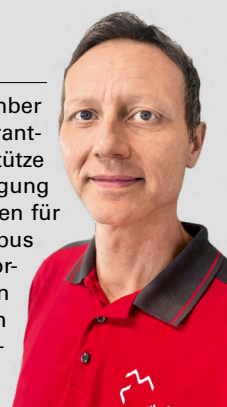
«Seit Februar 2026 bin ich bei Agrotec Suisse als Assistent Leiter Fachverband Agrotec Suisse in Aarberg tätig. In meiner Funktion unterstütze ich die Leitung und das Ressort Wirtschaft/Kommunikation im administrativen und organisatorischen Bereich. Die Dienstleistung und Unterstützung des Fachverbandes für die Landtechnikbranche erachte ich als sehr wichtig, und es freut mich sehr, meinen Beitrag dazu zu leisten.»



Tobias Brumec

Küchenchef

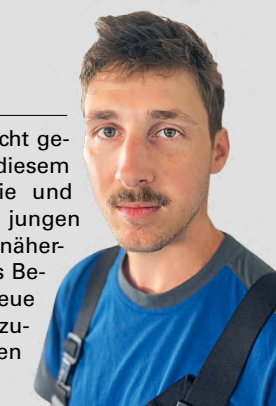
«Als gelernter Koch werde ich ab September 2026 im Campus den Bereich Küche verantworten. Seit dem 1. April 2026 unterstütze ich das Team Hausdienst und Beherbergung in Aarberg bei den Vorbereitungsarbeiten für die Eröffnung der Erweiterung Campus BZA. Von allen Mitarbeitenden und Vorgesetzten wurde ich herzlich empfangen und gut aufgenommen. Ich freue mich auf eine spannende und erfolgreiche Zukunft.»



Yannick Ruffieux

Fachlehrer Landmaschinen und Baumaschinentechnik

«In unseren Fachwerkstätten herrscht generell Fachkräftemangel. Aus diesem Grund möchte ich meine Energie und meine Tatkraft einbringen, um der jungen Generation unseren schönen Beruf näherzubringen und die Entwicklung des Berufsstandes voranzutreiben. Ich freue mich darauf, mit meinen Kollegen zusammenzuarbeiten und Erfahrungen im Bereich der Lehre zu sammeln.»



25 Jahre PROMRISK AG: der Partner der Landtechnik

Ein Vierteljahrhundert im Dienst der Landtechnik und ein Prämienvolumen von über 40 Millionen Franken: 2026 feiert die PROMRISK AG ihr 25-Jahre-Jubiläum. Vom spezialisierten Nischenbroker zum festen Partner der Branche, der zahlreiche Betriebe in der ganzen Schweiz betreut. Wie aus einer Idee von 2001 eine Partnerschaft wurde, die hält, und warum Unabhängigkeit dabei der entscheidende Faktor ist.

Seit 25 Jahren auf einer Seite: der des Kunden

2001 war ein Verbandsversicherungsbroker für viele Landtechnikbetriebe noch Neuland. Versichert wurde, was der Vertreter gerade anbot, selten das, was der Betrieb wirklich brauchte. Genau hier setzte die PROMRISK AG an, gegründet gemeinsam mit der PROMEA Pensionskasse mit einem einfachen Ziel: den AMSuisse Mitgliedern einen Partner zur Seite zu stellen, der ihre Branche versteht und ausschliesslich in ihrem Interesse handelt. Aus dieser Idee ist über 25 Jahre eine eingespielte Partnerschaft mit zahlreichen Landtechnikbetrieben in der ganzen Schweiz gewachsen.

Was die Rahmenverträge wirklich bringen

Das Fundament sind bis heute die Rahmenvertragslösungen für die Landtechnik. Die PROMRISK AG bündelt die Risiken vieler Betriebe und verhandelt mit erstklassigen Versicherern Konditionen, die ein einzelnes Unternehmen nie erreichen würde. Von der Betriebshaftpflicht bis zum Krankentaggeld ist alles auf die Branche zugeschnitten und erfüllt sämtliche Vorschriften. Weil ausschliesslich Mitglieder Zugang haben, bleiben die Konditionen stabil,

statt von fremden Risiken belastet zu werden. Der Mehrwert zeigt sich meist beim Wechsel: tiefere Prämie und zugleich bessere Deckung, weil bestehende Lücken geschlossen und unnötige Deckungen gestrichen werden.

Der Moment, der zählt: der Schadenfall

Der wahre Test eines Brokers kommt nicht beim Abschluss, sondern wenn etwas passiert. Brennt eine Werkstatt, fällt eine Maschine aus oder steht ein Haftpflichtfall im Raum, begleitet die PROMRISK AG den gesamten Weg von der Meldung bis zur Auszahlung. Vom Standort Glattbrugg aus ist das Team schnell in der ganzen Schweiz vor Ort. Möglich macht das eine Haltung, die seit 25 Jahren gilt: Jeder Mitarbeiter ist im Fixlohn angestellt, niemand verdient an Abschlüssen.

Beraten wird, was dem Kunden nützt, nicht was die Marge hebt.

Bereit für die nächsten 25 Jahre

Die Treue zum Prinzip bleibt, die Werkzeuge werden moderner. Mit dem digitalen Versicherungsordner greifen unsere Kunden jederzeit auf ihre Policen zu und melden Schäden online. Ein eingespieltes Team von über zehn Versicherungsexperten sichert das Wissen für die kommende Generation. Das Jubiläum ist für die PROMRISK AG kein Schlusspunkt, sondern eine Standortbestimmung: angekommen, wo man 2001 hinwollte, und längst nicht am Ziel. ■

PROMRISK AG
Rohrstrasse 36, Postfach, 8152 Glattbrugg
T 044 851 55 66
www.verbandsloesungen.ch
www.promrisk.ch | info@promrisk.ch



Das Team der PROMRISK AG feiert 25 Jahre Verbandspartnerschaft mit dem AMSuisse.

46 Tonnen CO₂ eingespart: Suter Agriservice gelingt der reibungslose Umstieg auf HVO100 Klimaschutz Diesel

Anwenderbericht der Suter Agriservice GmbH – Gemeinsam mit New Process AG wird Klimaschutz konkret messbar und praxistauglich umgesetzt

Die Suter Agriservice GmbH zeigt, wie einfach nachhaltiger Wandel gelingen kann: Mit der Umstellung von fossilem Diesel auf KS-HVO100 wurden 2025 insgesamt 46 Tonnen CO₂ Emissionen eingespart. Der Anwenderbericht belegt, wie problemlos die Integration verlief, welche Vorteile der alternative Diesel für Motoren und Umwelt bringt und wie CO₂-/THG-Rechner die Einsparungen transparent und nachvollziehbar darstellen.

Der Umstieg auf klimafreundliche Energieträger ist für viele Unternehmen mit Unsicherheiten verbunden. Die Suter Agriservice GmbH beweist im Praxisalltag das Gegenteil: Die Umstellung vom fossilen Diesel auf den zertifizierten Klimaschutz-Diesel KS-HVO100 verlief im Jahr 2025 reibungslos, ohne technische Anpassungen und ohne Einschränkungen im operativen Betrieb.

Reibungslose Umstellung und messbare Wirkung

In enger Zusammenarbeit mit der New Process AG als zuverlässigem Lieferanten wurde die Versorgung sichergestellt und der alternative Treibstoff erfolgreich eingeführt. Die bestehende Flotte konnte wie gewohnt betrieben werden – ein entscheidender Vorteil für die Praxis. Bereits im ersten Jahr führte dieser Schritt zu einer Reduktion von 46 Tonnen CO₂- und Treibhausgasemissionen.

Gerade die steigenden Anforderungen der öffentlichen Hand machen solche Nachweise heute unverzichtbar. Nachhaltigkeit wird zunehmend zur Voraussetzung bei Ausschreibungen und messbare Emissionsreduktionen sind ein klarer Wettbewerbsvorteil.

Technische Vorteile und nachhaltige Kreislaufwirtschaft

Neben der CO₂-Reduktion bietet HVO100 auch technische Vorteile: Der hochwertige paraffinische Diesel

sorgt für eine sauberere Verbrennung, was sich positiv auf Motorlauf, Lebensdauer und Wartungsaufwand auswirkt. Gleichzeitig ist der Treibstoff vollständig kompatibel mit bestehenden Dieselmotoren.

Ein weiterer zentraler Aspekt ist die Kreislaufwirtschaft: Der eingesetzte HVO100 wird ausschliesslich aus nachhaltig zertifizierten, biogenen Abfall- und Reststoffen hergestellt. Dadurch wird eine Wertschöpfung aus bestehenden Ressourcen generiert ohne Konkurrenz zur Nahrungs- oder Futtermittelproduktion.

Die Versorgung mit KS-HVO100 erfolgt über die New Process AG, die flexible Lieferlösungen anbietet von Tankwagenlieferungen bis hin zu Kleinmengen im Fass (200 Liter) oder IBC-Containern (1000 Liter). So erhalten Betriebe jeder Grösse Zugang zu einer nachhaltigen Alternative und können den Umstieg individuell und bedarfsgerecht gestalten.

Der Anwenderbericht der Suter Agriservice zeigt eindrücklich: Der Wechsel auf klimafreundliche Treibstoffe ist heute keine Zukunftsvision mehr, sondern eine sofort umsetzbare Lösung, wirtschaftlich, zuverlässig und mit klar messbarem Nutzen für Umwelt und Betrieb.



Übergabe Nachhaltigkeits-Zertifikat mit Klimaschutz Diesel HVO100 v.r. Thomas Gilgen (BDM New Process), Karin Suter (Inhaberin Suter Agriservice), Michael Suter (Inhaber Suter Agriservice)



New Process AG
Talackerstrasse 13, 8552 Felben-Wellhausen
T +41 71 841 24 47, hvo@new-process.ch
www.new-process.ch, www.hvo-klimaschutz-diesel.ch
Suter Agriservice GmbH, Dorfstrasse 42, 5423 Freienwil
T +41 79 293 84 61, info@agrisuter.ch, www.agrisuter.ch



Arbeiten ohne Muskelkraft und ohne Unterbrechung: Akku-Kompressor TLK 35 und die neue e-Linie

Der neue Akku-Kompressor TLK 35 verwandelt klassische Druckspeichersprühgeräte in vollwertige Systeme für den Dauereinsatz: Kein manuelles Nachpumpen mehr, sondern kontinuierliches Arbeiten ohne Muskelkraft und ohne Unterbrechung.

Nicht nur Sprühen, sondern auch Schäumen und Stäuben



Der Akku-Kompressor erzeugt eine sehr hohe Luftleistung und baut den gewünschten Druck in Sekundenschnelle auf. Sogar Schaum- und Pulvergeräte können damit ohne Leistungsabfall über den gesamten Behälterinhalt betrieben werden. Der Nutzer kann den Druck im Bereich von 0,5 bis 3,5 bar frei wählen. Die elektronische Steuerung des Kompressors hält diesen konstant. Das Resultat ist eine gleichbleibende Ausbringmenge und ein definiertes Sprühbild mit homogener Tropfengrösse.

Die Energieversorgung erfolgt über das herstellerübergreifende CAS-Wechselakku-System mit kompatiblen Akkus von 2 Ah bis 10 Ah, so dass die Laufzeiten je nach verwendetem Akku variieren. Ausserdem läuft die Pumpe dank der intelligenten Steuerung nur bei Bedarf («Pump-on-Demand»), was die Reichweite pro Akkulaudung maximiert. Man kann zum Beispiel mit einem 2-Ah-Akku und einem Arbeitsdruck von 2 bar bis zu 200 Minuten arbeiten und dabei bis zu 70 Liter Flüssigkeit ausbringen.

Neue Geräte-Linie

Mit der Entwicklung des TLK 35 lanciert Birchmeier die neue Gerätegeneration mit der Bezeichnung «e-Linie». Zur Serie gehören verschiedene Modelle mit einem breiten Einsatzspektrum. Mit diesen neuen Geräten präsentiert Birchmeier passend zum seinem 150. Firmenjubiläum einen weiteren Meilenstein in der Applikationstechnik. «Es entspricht unserer Philosophie, dass wir gerade in unserem Jubiläumsjahr zeigen, wofür unser Unternehmen steht», betont Geschäftsführer Jörg Lembachner stolz: «Unsere Innovationen schaffen echten Mehrwert und diesem Akku-Kompressor setzen wir wiederholt eine klare Benchmark».

BIRCHMEIER®

SMART UND SWISS SEIT 1876

Birchmeier Sprühtechnik AG
Im Stetterfeld 1, 5608 Stetten
T +41 56 485 81 81, info@birchmeier.com
www.birchmeier.com

e-Linie: Geräte für den GaLaBau

• e-Profi 7

7-Liter Akku-Sprühgerät für Flüssigdünger, Pflanzenernährungsmittel, Pflanzenschutzmittel inkl. Herbiziden. Auch der Einsatz eines Sprühbalkens ist aufgrund der hohen Leistung möglich.



• e-Spray 7P

Lösungsmittelbeständiges Akku-Sprühgerät mit 7 Liter zum gleichmässigen und feinen Ausbringen von Schalöl.



• e-DR 5

5-Liter-Pulverzerstäuber zum Ausbringen von Gesteinsmehlen wie Urgesteinsmehl, Algenkalk usw.



• e-Clean 7 E/P

7-Liter Akku-Sprühgerät für die Steinreinigung. Gerät für säurehaltige oder alkaline Mittel wählbar.



• e-Foam 7 E/P

Akku-Schaumgerät mit 7 Liter Inhalt für die Schaumreinigung von LKWs oder anderen Transportfahrzeugen sowie zur Schaumdesinfektion von Arbeitsgeräten und CC-Transportkarren. Gerät für säurehaltige oder alkaline Mittel wählbar.



Bezugsquellenliste

Wir bitten unsere Mitglieder, die hier aufgeführten Firmen bei Einkäufen zu berücksichtigen.

Anhängerkupplungen	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, T 034 420 84 44, www.kramp.com Scharmüller (Schweiz) AG, Horbenerstrasse 7, 8308 Mesikon, Tel. 052 346 24 78, www.scharmueler-schweiz.ch
Anlasser + Alternator Technik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com MOLTEC AG, Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch
Antriebstechnik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Paul Forrer AG, Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tel. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch Sahli AG, Oberdorfstrasse 17, 8934 Knonau, Tel. 044 768 54 54, www.sahli-ag.ch
Antriebstechnik elektrisch, DC Motoren	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Batterien	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Bremssysteme	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Devisenwechsel	kmuOnline ag, Aeschengraben 9, 4051 Basel, Tel. 061 406 97 97, www.wechselstube.ch
Druck- und Zugkabel	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Elektrisches Zubehör	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch HOELZLE AG, Rosengartenstrasse 11, 8608 Bubikon, Tel. 044 928 34 34, www.hoelzle.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Ochsner AG, Ruedelfingerstrass 13, 8460 Marthalen, Tel. 052 355 26 55, www.ochsnerag.ch
Ersatzteile	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch MOLTEC AG, Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch Prillinger Gesellschaft m.b.H., Jurastrasse 9, 4566 Oeking, Tel. +43 (0)7242 230/200, www.prillinger.at
Fahrzeugbedarf	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Farbspritztechnik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Finanzdienstleistungen	kmuOnline ag, Aeschengraben 9, 4051 Basel, Tel. 061 406 97 97, www.wechselstube.ch

Forst- und Gartenmaschinen	Birchmeier Sprühtechnik AG , Im Stetterfeld 1, 5608 Stetten, Tel. 056 485 81 81, www.birchmeier.com
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Husqvarna Schweiz AG , Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil, Tel. 062 887 37 00, www.husqvarna.ch
	Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tel. 0844 850 868, www.kaercher.ch
	SOLO Spritzen und Sprühgeräte, Klaus-Häberlin AG , Heuwinkelweg 2, 8606 Nänikon, Tel. 043 399 20 40, www.klaus-haeblerlin.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
	POSITEC Switzerland AG , Gass 5, 5242 Lupfig, Tel. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com
	STIHL Vertriebs AG , Isenrietstrasse 4, 8617 Mönchaltorf, Tel. 044 949 30 30, www.stihl.ch
Hebezeuge	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Hochdruckreiniger	Kränzle AG , Oberebenenstrasse 21, 5620 Bremgarten, Tel. 056 201 44 88, www.kraenzle.com
Hochvolt-Ausrüstung	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
Hydraulisches Zubehör	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tel. 062 834 06 06, www.heizmann.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
	Paul Forrer AG , Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tel. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch
Ketten	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Kollektiv- Krankentaggeld	Krankenkasse KSM , Rohrstrasse 36, Postfach, 8152 Glattbrugg, Tel. 043 433 20 40, www.ksm-versicherung.ch
Kugel- und Rollenlager	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Heizmann AG , Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tel. 062 834 06 06, www.heizmann.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Landmaschinenzubehör, Armaturen	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Laserschneiden (Blech)	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch
Medien	Schweizer Agrarmedien AG , Talstrasse 3, 3053 Münchenbuchsee, Tel. 031 958 33 33, www.agropool.ch
	Schweizer Bauer , Dammweg 9, 3001 Bern, Tel. 031 330 95 33, www.schweizerbauer.ch
	Landtechnik Schweiz , Ausserdorfstrasse 31, 5223 Riniken, Tel. 056 462 32 00, www.agrartechnik.ch
Melktechnik Stalleinrichtungen	DeLaval AG , Münchrütistrasse 2, 6210 Sursee, Tel. 041 926 66 11, www.delaval.com
	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Motor- und Gartengeräte	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Kärcher AG , Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tel. 0844 850 868, www.kaercher.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Motoren und Motorenteile	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch
	Honda Motor Europe Ltd. , Rue de la Bergère 5, 1242 Satigny, Tél. 022 989 05 00, www.honda.ch
	Klaus-Häberlin AG , Heuwinkelweg 2, 8606 Nänikon, Tel. 043 399 20 40, www.klaus-haeblerlin.ch
	KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
	MOLTEC AG , Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch
	POSITEC Switzerland AG , Gass 5, 5242 Lupfig, Tel. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com

Pneumatik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Heizmann AG, Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tel. 062 834 06 06, www.heizmann.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Rasen- und Kommunalmaschinen	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Husqvarna Schweiz AG, Industriestrasse 10, 5506 Mägenwil, Tel. 062 887 37 00, www.husqvarna.ch Kärcher AG, Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tel. 0844 850 868, www.kaercher.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com POSITEC Switzerland AG, Gass 5, 5242 Lupfig, Tel. 056 201 02 30, www.kress-robotik.com
Reifen, Räder, Rollen	Agro-Räder AG, Rüt mattstrasse 6, 6017 Ruswil, Tel. 041 495 11 58, www.agro-raeder.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Rutschmann & Co., Schulstrasse 17, 8564 Wäldi, Tel. 071 657 17 66, www.rutschmann-reifen.ch
Reinigungsgeräte	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Kärcher AG, Industriestrasse 16, 8108 Dällikon, Tel. 0844 850 868, www.kaercher.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Kränzle AG, Oberebenestrasse 21, 5620 Bremgarten, Tel. 056 201 44 88, www.kraenzle.com
Schlauchartikel	Ed. Keller AG, Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Heizmann AG, Neumattstrasse 8, 5000 Aarau, Tel. 062 834 06 06, www.heizmann.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Schleifprodukte	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Schmiertechnik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com Motorex AG, Bern-Zürich-Strasse 31, 4900 Langenthal, Tel. 062 919 75 75, www.motorex.com NEW-PROCESS AG, Talackerstrasse 13, 8552 Felben-Wellenhausen, Tel. 071 841 24 47, www.new-process.ch
Schweisstechnik	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Stapler-Ersatzteile	MOLTEC AG, Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch
Software/Computer	AMS (Schweiz) AG, Mühlefeldstrasse 38, 4702 Oensingen, Tel. 062 396 03 03, www.ams-schweiz.ch optima solutions GmbH, Chutzenstrasse 20, 3007 Bern, Tel. 031 511 88 88, www.opti-sol.ch
Sozialversicherungen	PROMEA Pensionskasse, Baslerstrasse 60, 8048 Zürich, Tel. 044 738 53 53, www.promea.ch
Steuerungen	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Technische Fachberatung	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch Paul Forrer AG, Industriestrasse 27, 8962 Bergdietikon, Tel. 044 439 19 19, www.paul-forrer.ch
Traktoren-Ersatzteile	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com MOLTEC AG, Moosallmendweg 11, 3225 Müntschemier, Tel. 031 740 740 0, www.moltec.ch
Verschleisssteile	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH, Gewerbstrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH, Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com

Werkzeuge	Ed. Keller AG , Gerenstrasse 23, 9533 Kirchberg SG, Tel. 071 932 10 50, www.keller-kirchberg.ch GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Werkzeugmaschinen	GRANIT PARTS Agritec Griesser GmbH , Gewerbestrasse 23, 8451 Kleinandelfingen, Tel. 052 305 21 40, www.granit-parts.ch KRAMP GmbH , Meieriedstrasse 4a, 3400 Burgdorf, Tel. 034 420 84 44, www.kramp.com
Verbandsversicherungen AM Suisse	PROMRISK AG, Prompt zu Ihrer individuellen Versicherungslösung , Rohrstrasse 36, 8152 Glattbrugg, Tel. 044 851 55 66, www.promrisk.ch , www.verbandsloesungen.ch

Standardisierte Einträge im Bezugsquellenregister
CHF 360.– pro Jahr (6 Ausgaben)
Bestellungen: AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg,
Tel. 032 391 99 44, agrotecsuisse@amsuisse.ch



MEIN ONLINESHOP IST NEBENAN!

Bestellung beim Fachhändler Ihres Vertrauens





JETZT IM
GRANIT PARTNERSHOP
REGISTRIEREN!

www.granit-parts.ch

Reifen | Räder | Achsen | Zubehör



Rutschmann Reifen AG

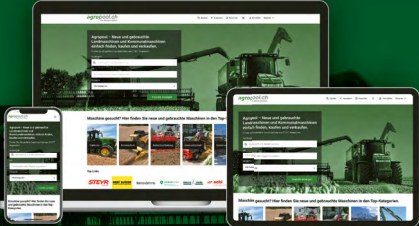
Service, Kompetenz und Zuverlässigkeit

- Landwirtschaft • Industrie • Umrüstungen

Rutschmann Reifen AG
Schulstrasse 17
CH-8564 Wäldi TG

Telefon +41 (0)71 657 17 66
www.rutschmann-reifen.ch
info@rutschmann-reifen.ch







Der Schweizer Online-Marktplatz für landwirtschaftliche Maschinen

Über 24 000 Inserate online

Kaufen oder verkaufen Sie jetzt auf agropool.ch

AKTUELLES KURSANGEBOT

B 7.6	<i>Électricité et électronique des véhicules</i>	25.–26.8.2026
B 8.1	Klimaanlagen Grundlagen und Diagnosekurs, inkl. Fachprüfung	25.–27.8.2026
B 8.7	<i>Cours de base en climatisation et diagnostics avec examen professionnel</i>	1.–3.9.2026
B 17.2	Bedienen von Hubarbeitsbühnen (IPAF/VSAA) «Bediener»	7.9.2026
B 16	Ausbildung zur Greiferfachperson	10.–11.11.2026

Anmeldeschluss: 4 Wochen vor Kursbeginn



Weitere Informationen finden Sie hier:
www.agrotecsuisse.ch/de/bildung/kursprogramm/

AGENDA

WorldSkills 2026, Shanghai (China)	22.–27.9.2026
14. GV Farriertec Suisse, Schönbühl	23.10.2026
Eignungstest «Kompass», Aarberg	28.10.2026
go4woman: Tagung, Lenzburg	3.11.2026
Fachverbandsversammlung Agrotec Suisse, Aarberg	6.11.2026
Verbandsrat AM Suisse, Aarberg	6.11.2026
Fachversammlung ch-motorist, Nänikon	19.11.2026
AGRAMA 2026, Bern	26.–30.11.2026
Landtechnischer Unternehmertag Agrotec Suisse, Luzern	14.1.2027
Hufbeschlagstagung, Bern	20.2.2027
Fachpräsidententagung Agrotec Suisse, Olten	2.4.2027
Fachverbandsversammlung Agrotec Suisse, Solothurn	18.6.2027
SwissSkills 2027, Bern	15.–19.9.2027
EuroSkills 2027, Düsseldorf (Deutschland)	22.–26.9.2027



Weitere Informationen finden Sie hier:
www.amsuisse.ch/de/aktuell/veranstaltungen/

Impressum



forum

Fachinformation für die Landtechnik
und den Hufbeschlag

Erscheinungsweise: 6 Ausgaben jährlich

Herausgeber

Agrotec Suisse, ein Fachverband des AM Suisse
 AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg
www.agrotecsuisse.ch

Verlagsleitung forum

Thomas Teuscher, t.teuscher@amsuisse.ch

Redaktion

Emanuel Scheidegger, e.scheidegger@amsuisse.ch

Foto Titelseite

Claas Trion 730 Montana und Lexion 520 Montana in
 Dompierre Fribourg
 ©Thomas Teuscher

Anzeigenverkauf/Layout

Agrotec Suisse, ein Fachverband des AM Suisse
 AM Suisse, Chräjeninsel 2, 3270 Aarberg
 Tel. 032 391 99 44, forum@amsuisse.ch

Druck und Versand

Mattenbach Zürich AG, Binzstrasse 9, 8045 Zürich
 Tel. 044 986 35 00, zuerich@mattenbach.ch

Archiv

Unter www.forum-online.ch finden Sie ein umfassendes
 Archiv ab 2008 der Fachbandszeitschrift «forum».

gedruckt in der
schweiz



**Der AM Suisse
ist Mitglied der CLIMMAR.**

LEISTUNG OHNE KOMPROMISSE

FARMER LINE

CLEAN | CARE | LUBE

SWISS QUALITY SINCE 1917


MOTOREX®

